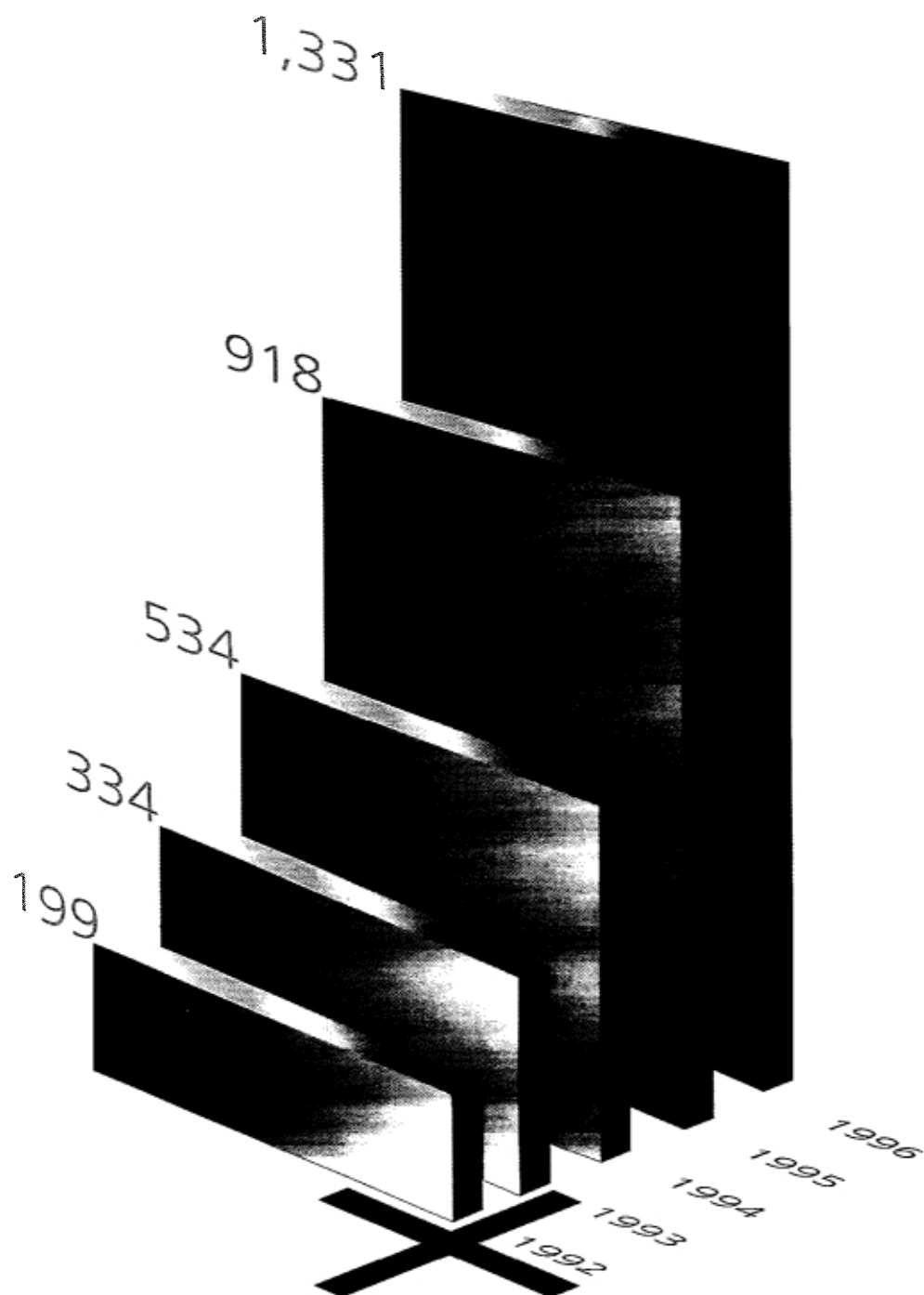


| | |
|--|----|
| Netto Omzet | 2 |
| Belangrijke gegevens | 3 |
| Voorwoord van de president | 4 |
| Pre-advies van de Raad van Commissarissen | 6 |
| ASML: De Weg naar Succes | 7 |
| Financieel 5-jaren overzicht | 12 |
| Verslag van de directie en analyse van het resultaat en de financiële positie | 14 |
| Jaarrekening 1996 | 21 |
| Accountantsverklaring | 22 |
| Overzicht relevante waarderingsgrondslagen | 23 |
| Geconsolideerde balans | 28 |
| Geconsolideerde winst-en-verliesrekening | 29 |
| Geconsolideerd overzicht eigen vermogen | 30 |
| Geconsolideerd kasstroomoverzicht | 32 |
| Toelichting op de geconsolideerde jaarrekening | 33 |
| Investeerdspagina | 49 |
| ASML wereldwijd | 50 |
| Raad van Commissarissen/Directie | 51 |
| Terminologie | 52 |

NETTO OMZET (in miljoenen)



Belangrijke gegevens

| Voor het jaar eindigend 31 december, (in miljoenen, behalve aandeleninformatie) | 1994 NLG | 1995 NLG | 1996 NLG | 1996* US\$ |
|--|-------------|-------------|-------------|---------------|
| Geconsolideerde winst-en-verliesrekening | | | | |
| Netto-omzet | 534,0 | 917,7 | 1.331,4 | 770,9 |
| Kosten voor onderzoek en ontwikkeling | 49,4 | 85,3 | 125,1 | 72,4 |
| Resultaat na belasting | 40,0 | 131,4 | 217,7 | 126,1 |
| Winst per gewoon aandeel | 1,33 | 4,06 | 6,36 | 3,68 |
| Geconsolideerde balans | | | | |
| Werkkapitaal | 86,1 | 249,9 | 501,4 | 290,3 |
| Totaal aktiva | 392,2 | 659,1 | 1.073,3 | 621,4 |
| Eigen vermogen | 85,9 | 303,6 | 644,2 | 373,0 |
| Kengetallen | | | | |
| Bruto-omzetresultaat | 28,9% | 36,6% | 40,1% | |
| Omzetstijging | 59,9% | 71,9% | 45,1% | |
| Resultaat na belasting/netto-omzet | 7,5% | 14,3% | 16,4% | |
| Eigen vermogen/Totaal aktiva | 21,9% | 46,1% | 60,0% | |
| Omzet wafersteppers (aantallen) | 107 | 177 | 205 | |
| Aantal werknemers einde van het jaar | 808 | 1.123 | 1.423 | |

* Bedragen in guldens zijn, uitsluitend voor het comfort van de lezer omgerekend in dollars, tegen een koers van NLG 1,7271 tegen US\$ 1,00

ASML Mission

providing leading edge
imaging solutions
to continuously
improve
customers global
competitiveness

Voorwoord van de President

Geachte aandeelhouders,

Terugblikkend op 1996 zou ik allereerst in willen gaan op de markt en de technologische stand van zaken, om vervolgens iets te zeggen over de structuur van ASML en over de waarde van onze medewerkers.

In de achterliggende vier jaren heeft ASML een gemiddelde jaarlijkse groei van 60% gerealiseerd. Door het afzwakken van de markt voor halfgeleiders in 1996 kon ASML, mede dankzij onze uitbreidingen, voldoen aan de vraag. Hoewel de groei in 1996 (45%) achterbleef bij die van de vier voorgaande jaren, zijn wij verheugd zowel over de eerste als de tweede helft van het verslagjaar een verdere stijging van de groei te kunnen melden.

Wereldwijd is het marktaandeel van ASML sinds 1992 relatief stabiel gebleven (17%-19%), terwijl de omzet jaarlijks met $\pm 60\%$ is gestegen. Dit was deels het gevolg van het geringe groeitempo van de lenzenleveringen en van onze totale beschikbare productiecapaciteit. Om die reden werken wij samen met Zeiss, onze lenzenleverancier, aan verdere uitbreiding van de productiecapaciteit zodat wij ons marktaandeel kunnen vergroten.

De continuering van ons expansiebeleid vloeit voort uit onze overtuiging dat de markt voor halfgeleiders en halfgeleiderapparatuur ook op langere termijn zal blijven groeien. Omdat pieken en dalen daarbij te verwachten zijn, hebben wij ervoor gezorgd dat ons break-even punt laag is en dat wij slagvaardig en effectief op veranderingen in de markt kunnen reageren. De vertraging van de marktgroei in 1996 in de halfgeleiderindustrie was niet zozeer het gevolg van afgenomen volume-eenheden als wel van de IC-prijs, die onder druk kwam te staan. Aangezien met de 0,25 micron technologie meer IC's per wafer en dus lagere stuksprijzen mogelijk zijn, is de belangstelling voor deze technologie boven verwachting. Dit is van directe invloed op onze productmix en heeft de vraag naar Deep UV technologie doen toenemen. De PAS 5500/300, het model dat wij in 1996 op de markt hebben gebracht, is zeer goed ontvangen. Wij verwachten dat de vraag naar dit product komend jaar groot zal zijn. De nieuwe Step & Scan machine, de PAS 5500/500 die wij medio 1997 verwachten te verschepen, zal ook een significant productiviteitsvoordeel hebben ten opzichte van de concurrentie. Dit model zal onze klanten vroegtijdige toegang bieden tot technologieën van 0,22 micron en kleiner. Gezien het succes dat wij in 1996 op de Koreaanse en Taiwanese markten hadden, verwachten wij dat ons marktaandeel in de toekomst zal groeien naarmate de vraag naar nieuwe technologieën toeneemt. Nu 's werelds grootste DRAM-fabrikant, de grootste foundry en talrijke fabrikanten van logic devices en microprocessors tot onze klantenkring

behoren, hopen wij in het kielzog van dit succes in 1997 nieuwe klanten voor ons te winnen en ons marktaandeel te vergroten. In de afgelopen jaren heeft ASML kunnen profiteren van – inmiddels afgeloste – overheidsleningen die van belang zijn geweest bij de ontwikkeling van ons bedrijf en van onze producten. Dit laatste gebeurde vanzelfsprekend in samenwerking met Philips, dat samen met ASML profiteerde van de verkoop van aandelen ASML in maart 1996. Deze verkoop bracht het Philips-belang in ASML op 35%. In februari 1997 vond een derde succesvolle verkoop van aandelen ASML plaats door Philips. Als gevolg van deze verkoop bedraagt Philips' belang in ASML nu nog 23.9%. De samenwerking tussen Philips en ASML zal worden gecontinueerd en is gewaarborgd door lange-termijncontracten. ASML is voornemens bij de volgende jaarlijkse aandeelhoudersvergadering een 2-voor-1 aandelensplitsing van gewone aandelen voor te stellen.

In oktober 1996 vierde ASML haar 12 1/2 jarig jubileum. Samen met onze personeelsleden hebben wij stil gestaan bij de prestaties van onze onderneming, onze producten en onze medewerkers. De bron van het succes zijn **onze mensen**, die over de hele wereld werkzaam zijn. Op de weg die voor ons ligt, is dit de bron waaruit wij zullen putten om ons marktaandeel te vergroten, topproducten te ontwikkelen, de juiste technologie op het juiste moment af te leveren en de allerbeste klantenservice te bieden. Dankzij onze medewerkers en ons wijdvertakte R&D-netwerk van onze technologiepartners, beschikt ASML over het vereiste vakmanschap om zich aan de absolute top van de lithografische wereld te handhaven.

In 1997 verwachten wij dat de markt voor halfgeleiderapparatuur de cycli van de markt voor halfgeleiders zal volgen met een vertraging van 6 tot 9 maanden. Het verwachte effect hiervan is dat er in de eerste helft van het jaar 1997 een minder sterke vraag zal zijn dan wij de laatste jaren gewend waren. In de tweede helft van 1997 verwachten wij dat deze zich zal herstellen. Dit alles betekent dat de IC-markt in 1997, ondanks een onzekere eerste 6 maanden, gekenmerkt zal worden door een snellere verschuiving naar kleinere lijnbreedtes. Wegens de beschikbaarheid van de benodigde Deep UV technologie, heeft ASML in 1997 de mogelijkheid om van deze verschuiving te profiteren. Ondanks de verwachte minder sterke vraag, vinden wij het van groot belang onze organisatie te versterken. Wij zijn voornemens ons personeelsbestand met $\pm 20\%$ te laten toenemen.

Hoewel wij op een cyclische markt opereren, geloof ik dat ASML zich in een goede positie bevindt om de groeiende kansen die voortkomen uit de toekomstige vraag naar halfgeleiderproducten ten volle te benutten.

Veldhoven, 22 januari 1997



Willem D. Maris
*President en Chief Executive Officer,
Voorzitter Raad van Bestuur*

Pre-advies van de Raad van Commissarissen

De jaarrekening van ASM Lithography Holding N.V. over 1996, zoals opgesteld door de Raad van Bestuur en aanvaard door de Raad van Commissarissen, zijn gecontroleerd door Deloitte & Touche registeraccountants. Hun verklaring is opgenomen op pagina 22 van dit verslag. Wij adviseren de Algemene Vergadering van Aandeelhouders de jaarrekening conform het voorstel van de Raad van Bestuur goed te keuren inclusief het voorstel om over 1996 geen dividend uit te keren.

Na de eerste openbare verkoop van aandelen ASML in maart 1995, volgde een tweede, geslaagde verkoop op 12 maart 1996. Hierdoor verminderde Philips' belang in de onderneming tot circa 35%. Naar aanleiding van de reductie van het Philips-aandeel in ASML, besloot de heer D.J. Dunn, O.B.E., die voorafgaand aan de eerste verkoop van aandelen ASML door Philips, benoemd werd tot lid van de Raad van Commissarissen, als zodanig per 3 april 1997 af te treden. Wij danken de heer Dunn voor alles wat hij voor de onderneming heeft gedaan.

Behoudens goedkeuring door de Algemene Vergadering van Aandeelhouders, en na ontvangst van een positief advies van de ondernemingsraad, stelt de Raad van Commissarissen voor de ontstane vacature in te vullen door Ir. J.A. Dekker met ingang van 3 april 1997 te benoemen tot lid van de Raad van Commissarissen.

De Raad van Commissarissen is geïnformeerd en geconsulteerd over de gang van zaken en het beleid van de vennootschap. De Raad van Commissarissen kwam in 1996 viermaal bijeen en nam éénmaal deel aan een vergadering van de ondernemingsraad.

Het jaar 1996 was een succesvol jaar. Wij willen iedereen binnen en buiten de onderneming die dat mogelijk heeft gemaakt, hartelijk danken.

Veldhoven, 22 januari 1997

De Raad van Commissarissen

ASML: De Weg van het Succes

HET INFORMATIETIJDPERK

Toen de transistor het micro-elektronicatijdperk inluidde, kon nog niemand vermoeden dat dit kleine stukje techniek zo'n grote invloed zou hebben op sociaal en economisch gebied. Hetzelfde geldt voor moderne halfgeleiders, zoals microprocessors en DRAMs, die de manier waarop wij informatie verzamelen, met elkaar communiceren en werken, ingrijpend veranderd hebben. De transistor, die een halve eeuw geleden uitgevonden werd, en de moderne halfgeleiders, die nauwelijks een kwarteeuw oud zijn, hebben samen het informatietijdperk in gang gezet. Zij hebben de wereld rigoureus veranderd in minder dan de helft van de tijd die de Industriële Revolutie in beslag nam.

Tegenwoordig - er worden ondertussen per jaar miljarden halfgeleider-schakelingen (integrated circuits, IC's) geproduceerd - hebben wij dan ook de neiging het micro-elektronicatijdperk als vanzelfsprekend te beschouwen. We verwachten dat de producten van deze alomverbreide revolutie voortdurend lichter, sneller en goedkoper worden. Voor het grootste deel worden wij hierin niet teleurgesteld. Door een geldende wetmatigheid in de elektronica bleek het mogelijk de functionaliteit van een IC elke 18 maanden te verdubbelen en tegelijkertijd de productiekosten sterk te verminderen.

De snelheid, grootte, nauwkeurigheid en de aanpasbaarheid van IC's zijn kritische factoren op een zeer concurrerende markt. Zo wordt bijvoorbeeld de helft van de wereldproductie van IC's voor computers gebruikt. Het wereldwijde gebruik van IC's is eveneens spectaculair gegroeid in de telecommunicatie, de auto-industrie, de industriële sector en de consumentenelektronica. Het einde van de groei in de toepassingsmogelijkheden van IC's is nog lang niet in zicht en deze groei komt nergens zo duidelijk naar voren als in de niet-aflatende vraag van de consument naar nieuwe producten. IC's worden tegenwoordig steeds vaker verwerkt in producten variërend van mobiele telefoons tot speelgoed en gereedschap en vinden toepassing in vele gebieden zoals het zakenleven, onderwijs, gezondheidszorg en amusement.

DE ELEKTRONISCHE VOEDSELKETEN

Als een producent van elektronische producten zich wil onderscheiden van zijn concurrenten, moeten ook de elektronische componenten die worden gebruikt steeds beter zijn. Hij moet kunnen voldoen aan steeds veranderende behoeften, zoals de toenemende vraag naar steeds krachtigere computers voor het draaien van multimediatoepassingen zoals networking en de enorme dynamiek van "cyberspace traffic".

Computerfabrikanten hebben behoefte aan betere software, meer betrouwbare componenten en IC's met betere prestaties tegen een lagere prijs. Deze fabrikanten verwachten van IC-producenten dat zij de modernste productiemiddelen beschikbaar hebben om IC's te produceren die sneller zijn en meer geheugencapaciteit bezitten. De apparatuur waarmee IC's gemaakt worden, moet niet alleen schakelingen met kleinere afmetingen kunnen vervaardigen, maar moet tevens in staat zijn de siliciumschijven waaruit de afzonderlijke IC's gemaakt worden, sneller en efficiënter te bewerken.

Om zich van de vereiste productiemiddelen te verzekeren, onderhouden IC-producenten hechte betrekkingen met de toeleveranciers van materialen en apparatuur, waaronder producenten van wafersteppers, zoals ASML.

Dit staat bekend als de "voedselketen" van de elektronische industrie: producenten van computers en andere systemen zijn afhankelijk van IC-producenten voor hun logische schakelingen, geheugens en microprocessors. IC-producenten zijn op hun beurt voor de gereedschappen die zij nodig hebben weer afhankelijk van toeleveranciers van materialen en apparatuur. Deze sterk verweven voedselketen van elektronica-aanverwante industrieën neemt bijna drie procent van het bruto nationaal product voor haar rekening.

Om succesvol te kunnen concurreren in de halfgeleidermarkt, moeten IC-producenten voortdurend investeren in de ontwikkeling van meer geavanceerde producten, waarvoor wederom weer een continue ontwikkeling van nieuwe productiemethoden vereist is. Leveranciers van apparatuur voor de halfgeleiderindustrie, zoals ASML, moeten meer dan alleen maar een product leveren. Elke machine, die miljoenen dollars kost, moet geïntegreerd kunnen worden in het totale IC-productieproces. ASML levert de waferstepper, de kern van het productieproces, waardoor IC-producenten in staat zijn IC's te maken in grote aantallen en voor veelzijdige toepassingen.

DE PRODUCTIE VAN IC'S

ASML houdt zich bezig met misschien wel de meest kritische en opwindende technologie in het IC-productieproces. Wafersteppers vormen de kern van het proces om de transistors aan te brengen.

Een IC is gemaakt van silicium. Bij de productie wordt begonnen met een schijf van halfgeleidend silicium, de 'wafer'. In het silicium worden elektronische componenten zoals transistors, weerstanden en condensatoren aangebracht door het selectief opbrengen of verwijderen van materiaal. De vele miljoenen componenten vormen samen een complexe schakeling: de IC.

Vele identieke IC's worden aangebracht op een wafer, die een diameter kan hebben van 200 mm en die honderden IC's kan bevatten. Elke IC kent een ingewikkeld patroon van lijnen die veel dunner zijn dan een menselijke haar. Voor het exact aanbrengen van het patroon op de wafer wordt een apparaat gebruikt dat de eigenschappen van een diaproyector en een fototoestel in zich verenigt: de waferstepper.

HET AANBRENGEN VAN EEN SCHAKELING OP DE WAFER

Net als bij een diaproyector, wordt een vergroot beeld van het patroon (masker of reticle) dat bestemd is voor de IC in de waferstepper geplaatst. Het patroon wordt vervolgens belicht om zo het beeld op de wafer te projecteren.

Alvorens de wafer in de waferstepper te plaatsen, wordt er een laagje lichtgevoelig materiaal op aangebracht. Op het moment dat het patroon wordt belicht, vindt er een reactie plaats tussen de chemicaliën op de wafer en het licht van de waferstepper, vergelijkbaar met de manier waarop met een fototoestel een beeld op een filmrolletje wordt geprojecteerd. Net als bij een fototoestel wordt de hoeveelheid licht die op het lichtgevoelige materiaal valt, geregeld met een sluiters.

Nadat het beeld op de wafer is geprojecteerd, verplaatst de stepper de wafer zodanig dat deze zich exact op de juiste plaats bevindt voor de volgende belichting. Op deze manier gaat de wafer stapsgewijs steeds naar een volgende locatie voor een volgende belichting.

Na het belichten wordt de wafer uit de stepper gehaald en ontwikkeld in een proces dat vergelijkbaar is met het ontwikkelen van een filmrolletje, waarbij tevens het verwijderen (etsen) of

opbrengen van materiaal plaatsvindt. Na deze bewerking ondergaat de wafer weer een volgende behandeling, waarbij een nieuw patroon wordt aangebracht voor het volgende laagje materiaal. Door dit proces tot wel 25 keer te herhalen, wordt een compleet circuit van schakelingen op de wafer aangebracht.

STEPPER 'PERFORMANCE'

Er zijn verscheidene aspecten die de verschillen tussen steppers bepalen. Drie van de meest belangrijke zijn de lijnbreedte, de nauwkeurigheid bij het positioneren van het patroon en het aantal wafers dat per uur belicht kan worden ('throughput').

IC-producenten eisen dat er steeds fijnere patronen op de IC's aangebracht worden, zodat de functionaliteit vergroot wordt en de productie sneller en rendabeler geschiedt. De huidige, meest geavanceerde wafersteppers kunnen lijnbreedten bereiken van ongeveer 0,25 micron en kleiner (1 micron is één duizendste deel van een millimeter).

Nauwkeurige uitlijning en positionering is van groot belang. Doordat de details in de patronen steeds kleiner worden, moet de positionering tot op de nanometer nauwkeurig zijn (1 nanometer is één miljoenste deel van een millimeter). De nauwkeurigheid van de positionering bepaalt mede de prestaties van de IC.

Het derde belangrijke punt dat een stepper onderscheidt, is de verwerkte hoeveelheid wafers per uur. Dit bepaalt in sterke mate de kostprijs van IC's. Een productie van 80 tot 100 wafers per uur, die de wafersteppers van ASML bereiken, wordt door de industrie als toonaangevend beschouwd.

De wafersteppers van ASML combineren bovengenoemde eigenschappen met succes, waardoor klanten IC's steeds kleiner, sneller en goedkoper kunnen produceren. Daarbij geeft de modulaire opbouw van de ASML-steppers IC-producenten de mogelijkheid hun wafersteppers te upgraden naarmate de technische eisen toenemen. Zo wordt voortgebouwd op gedane investeringen en tegelijkertijd de proceskennis en productie-ervaring vergroot.

EEN BLIK IN DE TOEKOMST

ASML is een van de toonaangevende leveranciers van wafersteppers in de wereld. Teneinde de vooraanstaande positie op de markt voor wafersteppers te behouden, investeert ASML tien procent van de omzet in innovatief onderzoek en ontwikkeling. ASML staat voor een steeds verdere

miniaturisering die tegelijkertijd een zeer nauwkeurige lithografische beeldoverdracht garandeert.

Net zo goed als het bedrijf de grenzen verlegt in de technologie, biedt het ook de klanten volledige ondersteuning, van geavanceerde kennis over de toepassingsmogelijkheden van het proces en het product tot een uitgebreide wereldwijde 24-uurs service met een garantie voor de 'uptime performance'. Multi-disciplinaire teams garanderen de kwaliteit van de ondersteuning en vormen tevens een wereldomspannend netwerk voor verkoop en training van klanten. Alle 1400 ASML-werknemers over de hele wereld zetten zich in om de modernste technologie in lithografie te leveren om zo de concurrentiepositie van de klanten van ASML voortdurend te verbeteren.

ASML groeit gestaag, dankzij de toewijding en het inzicht van haar werknemers. Zij zijn de drijfveer achter het succes van het bedrijf, doordat zij de klanten steeds van het beste product willen voorzien en ernaar streven het zaken- doen met ASML zo gemakkelijk, efficiënt en effectief mogelijk te maken. ASML groeit met haar toegewijde werknemers mee. Het is dan ook van groot belang dat ASML blijft investeren in de ontwikkeling van haar medewerkers. Zo is het ook noodzakelijk dat ASML blijft investeren in onderzoek en ontwikkeling van technologie om de continuïteit van de onderneming te waarborgen.

Naast het beleid om deskundigen op diverse vakgebieden in dienst te nemen, heeft ASML een wereldwijd netwerk van technologiepartners en -leveranciers, die het mogelijk maken flexibel in te spelen op de voortdurend veranderende behoeften van de markt. Daarom werkt ASML onder andere samen met het nabijgelegen Philips Research, het Philips Centre for Fabrication Technology, optica-partner Carl Zeiss, interferometrie-expert Hewlett-Packard en de internationale R&D-organisatie IMEC.

Door de eigen kennis en vaardigheden te combineren met dit uitgebreide internationale netwerk, heeft ASML sinds haar oprichting in 1984 een leidende marktpositie op het gebied van lithografische technologie opgebouwd.

Financieel 5-jaren overzicht

Voor het jaar eindigend 31 december,

(in miljoenen, behalve aandeleninformatie)

GECONSOLIDEERDE WINST-EN-VERLIESREKENING

Netto-omzet

Kostprijs van de omzet

Bruto-omzetresultaat

Kosten van onderzoek en ontwikkeling

Vergoedingen voor onderzoeks- en ontwikkelingskosten

Verkoop- en algemene beheerskosten

Bedrijfsresultaat

Rentelasten

Resultaat voor belasting

Vennootschapsbelasting

Resultaat na belasting

Winst per gewoon aandeel

Aantal gewone aandelen in berekening winst per aandeel (in duizenden)

GECONSOLIDEERDE BALANS

Werkkapitaal

Totaal aktiva

Langlopende schuld, minus kortlopend deel

Eigen vermogen

KENGETALLEN

Bruto-omzetresultaat (inclusief terugbetaling TOK's)

Bedrijfsresultaat

Resultaat na belasting/Netto-omzet

Eigen vermogen/Totaal aktiva

Investerings in materiële vaste aktiva (NLG/US\$ in miljoenen)

Afschrijving (NLG/US\$ in miljoenen)

Aantal verkochte wafersteppers

Aantal klanten dat wafersteppers koopt

Aantal werknemers einde van het jaar

* Bedragen in gulden zijn, uitsluitend voor het comfort van de lezer omgerekend in dollars, tegen een koers van NLG 1,7:

| 1992 | 1993 | 1994 | 1995 | 1996 | 1996* |
|---------|--------|--------|--------|---------|-------|
| NLG | NLG | NLG | NLG | NLG | US\$ |
| 198,5 | 333,9 | 534,0 | 917,7 | 1.331,4 | 770,9 |
| 171,1 | 247,7 | 379,6 | 581,9 | 796,9 | 461,4 |
| 27,4 | 86,2 | 154,4 | 335,8 | 534,5 | 309,5 |
| 39,4 | 37,8 | 49,4 | 85,3 | 125,1 | 72,4 |
| (20,0) | (15,5) | (13,2) | (15,2) | (8,3) | (4,7) |
| 30,5 | 29,8 | 46,3 | 56,8 | 81,9 | 47,4 |
| (22,5) | 34,1 | 71,9 | 208,9 | 335,8 | 194,4 |
| 16,3 | 11,9 | 7,5 | 0,9 | 0,4 | 0,2 |
| (38,8) | 22,2 | 64,4 | 208,0 | 335,4 | 194,2 |
| (9,0) | (6,3) | 24,4 | 76,6 | 117,7 | 68,1 |
| (29,8) | 28,5 | 40,0 | 131,4 | 217,7 | 126,1 |
| (0,99) | 0,95 | 1,33 | 4,06 | 6,36 | 3,68 |
| 30.000 | 30.000 | 30.000 | 32.375 | 34.225 | |
| 36,2 | 50,8 | 86,1 | 249,9 | 501,4 | 290,3 |
| 290,7 | 284,6 | 392,2 | 659,1 | 1,073,3 | 621,4 |
| 143,2 | 112,6 | 32,1 | 16,6 | 0 | 0 |
| (46,5) | (15,4) | 85,9 | 303,6 | 644,2 | 373,0 |
| 13,8% | 25,8% | 28,9% | 36,6% | 40,1% | |
| (11,3%) | 10,2% | 13,5% | 22,8% | 25,2% | |
| (15,0%) | 8,5% | 7,5% | 14,3% | 16,4% | |
| (16,0%) | 5,4% | 21,9% | 46,1% | 60,0% | |
| 7,3 | 3,6 | 26,7 | 45,6 | 81,1 | 47,0 |
| 11,4 | 19,5 | 9,6 | 13,3 | 20,3 | 11,8 |
| 49 | 72 | 107 | 177 | 205 | |
| 20 | 23 | 35 | 35 | 35 | |
| 608 | 602 | 808 | 1.123 | 1.423 | |

Verslag van de directie en analyse van het resultaat en de financiële positie

RESULTAAT

Onderstaande tabel geeft een overzicht van gegevens uit de geconsolideerde winst-en-verliesrekening van de vennootschap, uitgedrukt in een percentage van de netto-omzet voor de desbetreffende perioden.

| Over de boekjaren | 1994 | 1995 | 1996 |
|--|-------------|-------------|-------------|
| Netto-omzet | 100,0% | 100,0% | 100,0% |
| <i>Kostprijs van de omzet (voor aflossing TOK's)</i> | <i>67,1</i> | <i>59,5</i> | <i>56,8</i> |
| Kostprijs van de omzet (incl. aflossing TOK's) | 71,1 | 63,4 | 59,9 |
| <i>Bruto-omzetresultaat (voor aflossing TOK's)</i> | <i>32,9</i> | <i>40,5</i> | <i>43,2</i> |
| Bruto-omzetresultaat (incl. aflossing TOK's) | 28,9 | 36,6 | 40,1 |
| Kosten van onderzoek en ontwikkeling | 9,3 | 9,3 | 9,4 |
| Vergoedingen voor onderzoeks- en ontwikkelingskosten | (2,5) | (1,7) | (0,7) |
| Verkoopkosten en algemene beheerskosten | 8,6 | 6,2 | 6,2 |
| Bedrijfsresultaat | 13,5 | 22,8 | 25,2 |
| Rentelasten | 1,4 | 0,1 | 0 |
| Resultaat voor belasting | 12,1 | 22,7 | 25,2 |
| Belasting | 4,6 | 8,4 | 8,8 |
| Resultaat na belasting | 7,5 | 14,3 | 16,4 |

NETTO-OMZET

De netto-omzet omvat de opbrengsten uit de verkoop van wafersteppers, alsmede van fabrieksopties en software upgrades, die kunnen worden gekocht bij de initiële aanschaf van een waferstepper of na installatie daarvan, alsmede de opbrengsten uit serviceactiviteiten. De netto-omzet is van NLG 534,0 miljoen in 1994 gestegen naar NLG 917,7 miljoen in 1995 en NLG 1.331,4 miljoen in 1996. Deze stijgingen werden met name veroorzaakt door de toename van het aantal geleverde wafersteppers van 107 units in 1994 naar 177 units in 1995 en 205 units in 1996. Daarnaast was er sprake van een stijging van de gemiddelde verkoopprijs per unit met 4,9% in 1995 ten opzichte van 1994 en 25,2% in 1996 ten opzichte van 1995. De stijging in gemiddelde verkoopprijs per unit was in beide jaren het resultaat van een stijging in basisprijzen en een gewijzigde verkoopmix en weerspiegelde een verkoopstijging in units van meer geavanceerde wafersteppers alsmede een stijging in verkoop van units met fabrieksopties. De daling in de voor omrekening van verkoopopbrengsten gebruikte guldenkoers ten opzichte van de dollarkoers, van NLG 1,845/US\$ 1,00 in 1994 naar NLG 1,634/US\$ 1,00 in 1995 (daling van 11,4%), heeft een enigszins nadelige invloed gehad op de hoofdzakelijk in dollar uitgedrukte stijging in netto-omzet in 1995. Over 1996 is de gemiddelde wisselkoers gestegen naar NLG 1,737/US\$ 1,00 (een stijging van 6,3%). In de netto-omzet van 1995 is een bedrag van NLG 62,2 miljoen begrepen ter zake van verkoop van 23 gebruikte wafersteppers; het bedrag inbegrepen in het netto-omzetcijfer van 1996 met betrekking tot de verkoop van 6 gebruikte wafersteppers is NLG 16,1 miljoen. Deze steppers werden teruggekocht van bestaande afnemers en direct weer doorverkocht,

voornamelijk aan andere afnemers die streven naar uitbreiding van de productiecapaciteit op bepaalde gebieden waar een verminderd resolutievermogen van oudere wafersteppers volstaat.

In de jaren voor 1995 waren de opbrengsten uit dergelijke verkopen niet significant. Alhoewel het niet uitgesloten is dat de vennootschap in de toekomst wederom dergelijke transacties zou kunnen aangaan, wordt niet verwacht dat dit een significant aantal zal betreffen.

De toename in het aantal verkochte wafersteppers in 1994, 1995 en 1996 werd met name veroorzaakt door een aanhoudend sterke vraag onder producenten van halfgeleiders naar extra productiecapaciteit en ging steeds gepaard met een omzetsijging voor de stepperopties en -upgrades voor nieuwe en bestaande systemen. De mogelijkheid om ieder jaar extra wafersteppers te produceren werd echter beperkt door de capaciteit van Zeiss, waardoor Zeiss niet in staat is geweest de vennootschap te voorzien van de benodigde hoeveelheden lenzen en optische onderdelen ten einde te kunnen voldoen aan de marktvraag die alle verwachtingen overtrof. De stijgingen in gemiddelde verkoopprijs per unit hingen samen met de geslaagde introductie van nieuwere en meer geavanceerde modellen binnen de PAS 5500-waferstepperfamilie, die een hogere catalogusprijs hebben dan de eerdere modellen. De stijging in netto-omzet weerspiegelt eveneens een toename in serviceactiviteiten van 48,7% in 1995 ten opzichte van 1994 en 46,2% in 1996 ten opzichte van 1995. De serviceactiviteiten hebben betrekking op in voorgaande perioden door de vennootschap vervaardigde en verkochte units en weerspiegelen vooral de toename van het aantal geïnstalleerde units door het gestegen aantal verkochte wafersteppers.

Wij verwachten dat de omzet in de eerste helft van 1997 in lijn zal zijn met de gematigde verwachtingen voor de halfgeleiderapparatuurindustrie en verwachten tevens dat de vraag naar halfgeleiderapparatuur in de tweede helft van 1997 zou kunnen aantrekken.

In 1996 werd een omzet van NLG 167,8 miljoen, 12,6% van de totale netto-omzet, gerealiseerd met verkopen aan slechts één afnemer. De omzet behaald uit verkopen aan een andere afnemer in 1995 bedroeg NLG 99,7 miljoen, of 10,9% van de totale netto-omzet van de vennootschap over dit jaar, een daling ten opzichte van het bedrag van NLG 114,7 miljoen, of 21,5% van de totale netto-omzet in 1994. In de jaren 1994, 1995 en 1996 waren er geen andere afnemers die meer dan 10% van de totale netto-omzet voor hun rekening namen.

BRUTO-OMZETRESULTAAT

Het bruto-omzetresultaat is gestegen van NLG 154,4 miljoen in 1994 naar NLG 335,8 miljoen in 1995 en NLG 534,5 miljoen in 1996. Dit was vooral het resultaat van een toename van het aantal verkochte wafersteppers en aanverwante opties, stijgingen in de gemiddelde verkoopprijzen van de wafersteppers en dalingen in de kostprijs van vergelijkbare wafersteppers, daar een productiestijging van de PAS 5500-waferstepper en de voordelen van ruimere ervaring met de productie daarvan de vennootschap en haar leveranciers in staat stelden efficiënter te werken en schaalvoordelen te benutten. Deze verbeteringen werden nadelig beïnvloed door de hierboven onder 'Netto-omzet' beschreven ongunstige wisselkoersverschillen in 1995 en de kosten van aflossing van de Technische Ontwikkelingskredieten ("TOK's"). De hiermee gemoeide bedragen waren NLG 21,3 miljoen in 1994, NLG 36,3 miljoen in 1995 en NLG 40,1 miljoen in 1996. Dergelijke aflossingen zijn afhankelijk van de verkoop van wafersteppers en worden daarom ten laste van de kostprijs van de omzet van deze systemen gebracht. Deze bedragen worden in eerste instantie opgenomen onder 'Overlopende passiva'. Het resterende bedrag voor aflossing van TOK's opgenomen onder 'Overlopende passiva' is het eerste kwartaal van 1997 terugbetaald.

KOSTEN VAN ONDERZOEK EN ONTWIKKELING

De kosten van onderzoek en ontwikkeling zijn gestegen van NLG 49,4 miljoen in 1994 naar NLG 85,3 miljoen in 1995 en NLG 125,1 miljoen in 1996. Inbegrepen in deze bedragen zijn de kosten van derden (waaronder de Philips-groep), respectievelijk NLG 9,5 miljoen, NLG 19,9 miljoen en NLG 37,7 miljoen. De stijging in de kosten van onderzoek en ontwikkeling was het gevolg van uitbreiding van het personeelsbestand voor de verdere upgrade van de PAS-5500-waferstepperfamilie en aanverwante upgrades in i-line-technologie ten bate van de afnemers van de voorlopers van deze systemen en van ontwikkelingen op het gebied van Deep UV en step-and-scan-technologie, waaronder verbetering van de mogelijkheden op het gebied van een computergestuurd ontwerp- en productieproces en computergestuurde apparatuur. Wij verwachten dat de kosten van onderzoek en ontwikkeling voor 1997, uitgedrukt in een percentage van de omzet, circa 10% zullen bedragen.

VERGOEDINGEN VOOR ONDERZOEKS- EN ONTWIKKELINGSKOSTEN

De vergoedingen voor onderzoeks- en ontwikkelingskosten zijn in 1995 met 15,5% gestegen ten opzichte van 1994 en kwamen daarmee uit op NLG 15,2 miljoen. In 1996 deed er zich een daling voor van 45,8% naar NLG 8,3 miljoen. De toename van vergoedingen tussen 1994 en 1995 was voornamelijk het gevolg van de extra subsidies waarvoor de vennootschap in aanmerking kwam in het kader van het JESSI-programma, in verband met de ontwikkelingen op het gebied van step-and-scan-technologie. Aan deze subsidieverlening kwam in de loop van 1996 een einde. De verwachting is dat de in

1997 te ontvangen vergoedingen voor onderzoeks- en ontwikkelingskosten op het niveau van 1996 zullen liggen.

VERKOOPKOSTEN EN ALGEMENE BEHEERSKOSTEN

Ten aanzien van de verkoop- en algemene beheerskosten heeft zich een stijging voorgedaan van NLG 46,3 miljoen in 1994 naar NLG 56,8 miljoen in 1995 en NLG 81,9 miljoen in 1996. Uitgedrukt in een percentage van de omzet bedroegen deze kosten respectievelijk 8,7%, 6,2% en 6,2% in 1994, 1995 en 1996. De stijging ten aanzien van het absolute niveau van deze kosten is het gevolg van uitbreiding van het personeelsbestand voor de Afdelingen Applications en Sales Support en van toegenomen beheerskosten op het hoofdkantoor in Veldhoven, voornamelijk veroorzaakt door een personeelstoename in verband met de omzetstijging. Inbegrepen in de verkoop- en algemene beheerskosten voor de jaren 1994, 1995 en 1996 is een fiscaal niet-aftekbare last van NLG 7,5 miljoen in het kader van de aandelenbeloningsregeling voor het management, die de vennootschap heeft ingevoerd als een beloningssysteem voor de jaren 1994 tot en met 1997. In 1997 zal in het kader van bovengenoemde aandelenbeloningsregeling wederom een fiscaal niet-aftekbare last van NLG 7,5 miljoen worden verantwoord. Deze lasten hebben geen uitgaande kasstroom tot gevolg en hebben geen invloed op het totale eigen vermogen. In de jaren daarna zullen in het kader van deze regeling geen lasten meer worden verantwoord.

BELASTING

De fiscale last bedroeg respectievelijk 37,9%, 36,8% en 35,1%, uitgedrukt in een percentage van het resultaat voor belasting in 1994, 1995 en 1996.

VALUTABELEID

De verkoopopbrengst van de vennootschap is grotendeels uitgedrukt in Amerikaanse dollar, zoals gebruikelijk op de wereldmarkt voor wafersteppers. Echter, historisch gezien worden de kosten van de vennootschap grotendeels uitgedrukt in Nederlandse gulden of Duitse mark (in verband met de leveringen door Zeiss en andere Duitse leveranciers), met slechts een beperkt deel van de kosten in Amerikaanse dollar (circa US\$ 75,5 miljoen in 1996). Het gevolg hiervan is dat zowel bedrijfsresultaat als kasstromen grote invloed ondervinden van koersschommelingen in de gulden of de Duitse mark ten opzichte van de dollar. De vennootschap voert een actief beleid gericht op het fixeren van de wisselkoers tussen de gulden en de dollar met indekkingscontracten en contractuele overeenkomsten met haar afnemers. De vennootschap heeft in dit opzicht onlangs aanzienlijke successen

geboekt door de afnemer een deel van het valutarisico voor zijn rekening te laten nemen door met deze overeen te komen dat deze het verschil tussen overeengekomen en werkelijke koers op een overeengekomen datum tegen een vastgesteld tarief zal vergoeden of facturen in Nederlandse gulden te accepteren. De vennootschap probeert in 1997 wederom dergelijke contracten te sluiten. Door de vennootschap zijn termijncontracten afgesloten voor aankoop van NLG 185,5 miljoen tegen een gemiddelde koers van NLG 1,6050/US\$ 1,00 per 31 december 1995. Voorts heeft de vennootschap termijncontracten afgesloten voor aankoop van NLG 63,4 miljoen tegen een gemiddelde koers van NLG 1,7373/US\$ 1,00 en DEM 59,9 miljoen tegen een gemiddelde koers van DEM 1,5739/US\$ 1,00 (circa NLG 1,7225/US\$ 1,00) per 31 december 1996.

LIQUIDITEITSPPOSITIE

Het saldo van de liquide middelen bedroeg NLG 131,5 miljoen per 31 december 1996, NLG 68,9 miljoen per 31 december 1995 en NLG 23,4 miljoen per 31 december 1994. De netto-kasstroom uit operationele activiteiten bedroegen respectievelijk NLG 90,1 miljoen, NLG 73,9 miljoen en NLG 87,0 miljoen in 1994, 1995 en 1996.

De stijging in operationele kasstromen van NLG 13,1 miljoen in 1996 ten opzichte van 1995 is voornamelijk het resultaat van een stijging van het resultaat na belastingen, overlopende passiva en crediteuren. Hiertegenover stond een toename van NLG 240,9 miljoen in debiteuren en voorraden van de vennootschap.

De daling in operationele kasstromen van NLG 16,2 miljoen in 1995 ten opzichte van 1994 was hoofdzakelijk het gevolg van een totale toename in debiteuren en voorraden van NLG 185,9 miljoen, met als tegenhanger stijgingen in resultaat na belasting, overlopende passiva en af te dragen belasting van NLG 219,3 miljoen, kortom het resultaat van een groei in bedrijfsactiviteiten. Tevens was er sprake van een daling in crediteuren van NLG 25,1 miljoen, die deels het resultaat is van een overeenkomst tussen de vennootschap en Zeiss om de ten opzichte van Zeiss gehanteerde betalingstermijnen te verkorten.

De vennootschap heeft in 1994 en 1995 de af te dragen vennootschapsbelasting gereduceerd door gebruik te maken van compensabele verliezen uit het verleden. Verder is door de vennootschap in 1994 geen belasting afgedragen ter zake van de met de activiteiten in de Verenigde Staten gerealiseerde winst. Deze belastbare winst is opgenomen in de aangifte voor de activiteiten van de Philips-groep aldaar. In 1995 en 1996 heeft de vennootschap respectievelijk NLG 4,6 miljoen en NLG 136,9 miljoen vennootschapsbelasting afgedragen. Per 31 december 1996 bedroeg de af te dragen vennootschapsbelasting NLG 42,5 miljoen. Dit bedrag zal worden afgedragen in 1997.

De verhouding van het gemiddeld debiteurensaldo ten opzichte van de netto-omzet was respectievelijk 20,4%, 20,3% en 23,6% in 1994, 1995 en 1996. Dit verhoudingsgetal wordt beïnvloed door omzetsstijgingen die zich concentreren in het laatste kwartaal. Verscheping van de wafersteppers geschiedt in het algemeen op voorwaarde van betaling van 80% of 90% van de verkoopprijs binnen 30 tot 60 dagen na verscheping, afhankelijk van de overeenkomst met de klant. Het resterende bedrag dient te worden voldaan na installatie en proefdraaien van de wafersteppers, een procedure die nog eens zes tot acht weken in beslag kan nemen. Ten aanzien van de betalingstermijnen voor de resterende 20% of 10% van de verkoopprijs worden doorgaans dezelfde voorwaarden gehanteerd als voor de eerste tranche.

De verhouding van het voorraadniveau ten opzichte van de netto-omzet was respectievelijk 27,5%, 21,6% en 21,3% in 1994, 1995 en 1996. De daling van dit verhoudingsgetal in 1995 ten opzichte van 1994 was het resultaat van de kortere gemiddelde duur van de productiecyclus en een lagere kostprijs van de omzet van vergelijkbare wafersteppers. Dit was het gevolg van de toegenomen productie van de PAS 5500-waferstepper en de learning-curve-voordelen voortvloeiend uit de ruimere ervaring met dit productieproces. Naast de duur van de productiecyclus wordt het binnen de vennootschap gehanteerde voorraadniveau ook beïnvloed door de noodzaak een adequate voorraad reserve-onderdelen en een beperkte extra voorraad van de belangrijkste onderdelen voor de productie van wafersteppers aan te houden.

Het netto-bedrag van de liquide middelen aangewend voor investeringsactiviteiten was NLG 25,1 miljoen in 1994, vergeleken met in 1995 en 1996 respectievelijk NLG 51,8 miljoen en NLG 74,0 miljoen. Inbegrepen in het cijfer over 1995 is een bedrag van NLG 45,6 miljoen voor investeringen in kapitaalgoederen, hoofdzakelijk in verband met uitbreiding en verbetering van de bestaande productiecapaciteit en instrumenten en apparatuur voor productie en ontwikkeling. Inbegrepen in het cijfer over 1996 is een bedrag van NLG 81,1 miljoen voor investeringen in kapitaalgoederen, hoofdzakelijk ten bate van prototypen, instrumenten en apparatuur voor bestaande en nieuwe productiefaciliteiten, alsmede instrumenten en apparatuur voor ontwikkeling en productdemonstratie, gecompenseerd door de netto-kasstromen uit verkoop van effecten.

Wij verwachten dat in 1997 een bedrag van NLG 60 miljoen zal worden geïnvesteerd in kapitaalgoederen. Voorts is door de vennootschap eind 1996 een exploitatiehuurcontract afgesloten voor nieuwe gecombineerde faciliteiten op het gebied van montage, test, opleiding en opslag in Veldhoven, met het

oog op een aanzienlijke uitbreiding van de productiecapaciteit. Ingebruikneming hiervan is gepland in de eerste helft van 1997.

Het netto-bedrag van de liquide middelen aangewend voor financieringsactiviteiten was NLG 40,7 miljoen in 1994, vergeleken met nettokasstromen uit financieringsactiviteiten in 1995 en 1996 ten bedrage van respectievelijk NLG 23,9 miljoen en NLG 48,4 miljoen. Inbegrepen in het bedrag voor 1995 zijn de netto-opbrengsten uit de beursintroductie in maart 1995, ten bedrage van NLG 79,1 miljoen, verminderd met de bedragen die werden afgelost op verschillende leningen verstrekt door de Philips-groep en Zeiss. Inbegrepen in het bedrag voor 1996 zijn de netto-opbrengsten uit de uitgifte van aandelen in maart 1996 ten bedrage van NLG 94,8 miljoen, verminderd met een voorschot aan Zeiss (zie hierna) en afbetaling van het resterende uitstaande saldo van de langlopende schulden.

In april 1995 loste de vennootschap een bedrag van NLG 36 miljoen af op achtergestelde leningen met variabele rente, verstrekt door een concernvennootschap uit de Philips-groep. Deze leningen werden verstrekt in 1991 en 1992 tegen een rentetarief van 6,4% in 1994 en 7,44% in 1995.

In 1996 is door de vennootschap een voorschot van NLG 33,6 miljoen verstrekt aan Zeiss voor uitbreiding van de lenzenproductiecapaciteit. Dit voorschot is renteloos en wordt terugbetaald op basis van het aantal afgenomen lenzen in 1996, 1997 en 1998. Het in 1996 terugbetaalde bedrag was NLG 8.944.

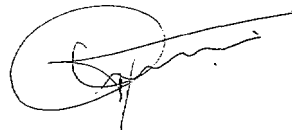
In 1993 is door Comdisco Inc., een Amerikaanse leasemaatschappij voor kapitaalgoederen, een lening voor werkkapitaal ten bedrage van US\$ 10 miljoen verstrekt aan de vennootschap. In het kader van deze lening is zekerheid gesteld in de vorm van zes van de op enig moment bij de vennootschap aanwezige wafersteppers. De vennootschap heeft deze lening in april 1996 afgelost. Het gehanteerde rentepercentage was 7,44%.

In december 1995 is door de vennootschap een tweetal kredietfaciliteiten verkregen, ten bedrage van NLG 100 miljoen per faciliteit, met de Commerzbank (Nederland) N.V. en de ABN-Amro Bank (totale kredietfaciliteit: NLG 200 miljoen). In 1996 is geen gebruik gemaakt van deze kredietfaciliteit.

Veldhoven, 22 januari 1997



Willem D. Maris
*President en Chief Executive Officer,
Voorzitter Raad van Bestuur*



Gerard S.A.J. Verdonschot
*Vice President Finance / Administration
en Chief Financial Officer,
Lid Raad van Bestuur*

Jaarrekening 1996

Accountantsverklaring

Aan de Raad van Commissarissen en de directie van ASM Lithography Holding N.V. te Veldhoven, Nederland.

Wij hebben de geconsolideerde balanssen per 31 december 1995 en 1996 van ASM Lithography Holding N.V. en haar dochterondernemingen (tezamen "de vennootschap") en de bijbehorende geconsolideerde winst-en-verliesrekeningen, overzichten van het eigen vermogen en kasstroomoverzichten over de driejaarsperiode eindigend op 31 december 1996 gecontroleerd. De jaarrekening is opgesteld onder verantwoordelijkheid van de directie van de vennootschap. Het is onze verantwoordelijkheid een accountantsverklaring inzake de jaarrekening te verstrekken.

Onze controle is verricht overeenkomstig in Nederland en de Verenigde Staten algemeen aanvaarde richtlijnen met betrekking tot controleopdrachten. Volgens deze richtlijnen dient onze controle zodanig te worden gepland en uitgevoerd, dat een redelijke mate van zekerheid wordt verkregen dat de jaarrekening geen onjuistheden van materieel belang bevat. Een controle omvat onder meer een onderzoek door middel van deelwaarnemingen van informatie ter onderbouwing van de bedragen en de toelichtingen in de jaarrekening. Tevens omvat een controle een beoordeling van de grondslagen voor financiële verslaggeving die bij het opmaken van de jaarrekening zijn toegepast en van belangrijke schattingen die de directie van de vennootschap daarbij heeft gemaakt, alsmede een evaluatie van het algehele beeld van de jaarrekening. Wij zijn van mening dat onze controle een deugdelijke grondslag vormt voor ons oordeel.

Wij zijn van oordeel dat deze geconsolideerde jaarrekening in alle materiële opzichten een getrouw beeld geeft van de grootte en de samenstelling van het vermogen op 31 december 1995 en 1996 en van het bedrijfsresultaat en de kasstroom voor elk van de drie jaren van de driejaarsperiode eindigend op 31 december 1996 in overeenstemming met in de Verenigde Staten algemeen aanvaarde grondslagen voor financiële verslaggeving.

Onderdeel van onze controle was de omrekening van bedragen in Nederlandse guldens naar Amerikaanse dollars. Wij zijn van oordeel dat deze omrekening is geschied overeenkomstig de grondslagen opgenomen in het overzicht van relevante waarderingsgrondslagen. Deze bedragen in Amerikaanse dollars zijn slechts opgenomen teneinde tegemoet te komen aan de Amerikaanse lezer.

Deloitte & Touche
Registered accountants

Eindhoven, Nederland

22 januari 1997; voor noot 18 geldt de datum 4 februari 1997.

Overzicht relevante waarderingsgrondslagen

Presentatie — In de geconsolideerde jaarrekening zijn de jaarrekeningen opgenomen van ASM Lithography Holding N.V. ("ASM Lithography") te Eindhoven, Nederland en haar geconsolideerde dochterondernemingen (tezamen "de vennootschap") (zie noot 1, toelichting op de geconsolideerde jaarrekening). Bij het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening hanteert de vennootschap waarderingsgrondslagen die in overeenstemming zijn met algemeen aanvaarde grondslagen voor financiële verslaggeving in de Verenigde Staten. De in dit verslag opgenomen geconsolideerde jaarrekening luidt in duizenden Nederlandse guldens ("NLG"), met dien verstande dat, teneinde tegemoet te komen aan de Engelstalige lezer, bepaalde bedragen in Nederlandse guldens per en voor de periode eindigend op 31 december 1996 zijn omgerekend tegen Amerikaanse dollars tegen de koers per 31 december 1996, zijnde US\$ 1,00 = NLG 1,7271. Deze omrekening moet niet worden beschouwd als een bevestiging dat deze bedragen in Nederlandse guldens op enig moment kunnen worden omgerekend tegen deze of andere koersen.

Grondslagen voor consolidatie — In de geconsolideerde jaarrekening zijn de jaarrekeningen opgenomen van ASM Lithography en al haar 100%-dochterondernemingen, zijnde ASM Lithography B.V. (te Eindhoven, Nederland), ASM Lithography Inc. (te Delaware, Verenigde Staten), ASM Lithography SARL (te Meylan, Frankrijk), ASM Lithography Participations B.V. (te Eindhoven, Nederland) en ASML Korea Co., Ltd. (Korea). In de consolidatie zijn alle relevante intercompany-winsten, -diensten, -leveringen en -saldi geëlimineerd.

Vreemde valuta

Omrekening vreemde valuta

Financiële informatie van alle buitenlandse deelnemingen is opgesteld in lokale valuta. Leveringen en diensten tussen de vennootschap en haar Amerikaanse deelneming luiden in Amerikaanse dollars. Balansposten luidend in vreemde valuta zijn omgerekend naar Nederlandse guldens tegen de koersen per balansdatum. De baten en lasten verantwoord in de winst-en-verliesrekening zijn omgerekend naar Nederlandse guldens tegen de gemiddelde koersen voor de respectievelijke perioden. Koersverschillen uit hoofde van omrekening in Nederlandse guldens van netto-investeringen in buitenlandse deelnemingen worden rechtstreeks gemuteerd in het eigen vermogen. Koersverschillen uit hoofde van diensten en/of leveringen in buitenlandse valuta worden ten gunste dan wel ten laste van de winst-en-verliesrekening gebracht.

Vreemde valutamanagement

De vennootschap sluit valutacontracten af ter dekking van vorderingen en schulden luidend in vreemde valuta. Gerealiseerde baten of lasten worden geactiveerd dan wel gepasseerd ter compensatie van uit dergelijke vorderingen of schulden resulterende koerswinsten of -verliezen. Marktwaareschommelingen ten aanzien van valutacontracten die dienen ter dekking van verplichtingen van de vennootschap worden uitgesteld en verantwoord als onderdeel van de afgeronde in- of verkooptransactie. Peildatum voor deze verantwoording bij ingedekte verkooptransacties is de datum waarop verkopen worden verantwoord; peildatum voor inkooptransac-

ties is de leveringsdatum. Premies en kortingen verbandhoudend met valuta-termijncontracten ter dekking van valutarisico's worden afgeschreven over de looptijd van dergelijke contracten en ten laste van het bedrijfsresultaat gebracht.

Voorts tracht de vennootschap door middel van contractuele afspraken haar afnemers een gedeelte van het vreemde-valutarisico voor hun rekening te laten nemen. In dit kader wordt verwezen naar noot 10 van de toelichting op de geconsolideerde jaarrekening.

Liquide middelen — De post liquide middelen bestaat voornamelijk uit zeer liquide beleggingen als bank-deposito's met minimale rentestandrisico's en looptijden bij aanvangsdatum van drie maanden of minder.

Effecten — Per 1 januari 1995 heeft de vennootschap haar waarderingsgrondslagen aangepast in overeenstemming met Statement of Financial Accounting Standards No. 115 - Accounting For Certain Investments in Debt and Equity Securities ("SFAS No. 115"). Vóór de invoering van de statement werd door de vennootschap geen vermogen in dergelijke effecten belegd. Het management bepaalt ten tijde van de aankoop de classificatie van beleggingen met vaste looptijden; deze classificatie wordt steeds per balansdatum geëvalueerd. Alle onder de statement vallende effecten waren per 31 december 1996 aangemerkt als verhandelbaar. Dientengevolge zijn deze effecten opgenomen tegen hun beurswaarde, exclusief latente vennootschapsbelasting, waarbij niet-gerealiseerde baten of lasten separaat in het eigen vermogen worden verwerkt. Gerealiseerde baten en lasten uit hoofde van verkoop van specifiek voor verkoop geïdentificeerde effecten worden verantwoord in de geconsolideerde winst-en-verliesrekening.

Voorraden — Voorraden worden opgenomen tegen kostprijs (FIFO-methode) of lagere marktwaarde. De kostprijs omvat materiaalkosten, vracht- en douanekosten, productiekosten alsmede directe productie-overheadkosten. Rekening is gehouden met een aftrek wegens incurantheid.

Belasting — Latente belastingverplichtingen uit hoofde van de tijdelijke verschillen tussen het resultaat volgens de winst-en-verliesrekening en de fiscale winst worden verantwoord onder de post 'Latente belastingen'. De onder deze post opgenomen bedragen zijn berekend tegen de in de diverse jurisdicties geldende belastingtarieven.

Gebouwen, installaties en verbouwingen — Gebouwen, installaties en verbouwingen worden verantwoord tegen de aanschafwaarde verminderd met cumulatieve afschrijvingen. Afschrijving geschiedt volgens de lineaire methode op basis van de geschatte economische levensduur van de respectievelijke activa. De geschatte economische levensduur van verbouwingen in gehuurde panden is korter dan of gelijk aan de resterende huurtermijn van de desbetreffende huurcontracten.

De geschatte economische levensduur van de gebouwen en installaties van de vennootschap, alsmede van de verbouwingen, is hierna weergegeven:

| Categorie | Economische levensduur |
|--------------------------|------------------------|
| Activa in uitvoering | geen |
| Machines en installaties | 2 - 5 jaar |
| Kantoorinrichting | 3 - 5 jaar |
| Verbouwingen | 5 - 10 jaar |

De vennootschap maakt tevens gebruik van gebouwen, machines en installaties op basis van operationele leasecontracten.

Resultaatverantwoording — De verkoopopbrengsten (en de daarmee samenhangende kostprijs) van producten en voor verkoop aangeboden, in ontwikkeling zijnde experimentele modellen worden normaliter verantwoord bij verscheping. Op dat moment gaat het economisch eigendomsrisico over op de koper. Verscheping vindt plaats na acceptatie van het product. Acceptatie geschiedt door de afnemer in de fabriek van de vennootschap. De verkoop van het product aan de afnemer wordt dan als afgerond beschouwd. Na verkoop rusten geen verplichtingen van betekenis meer op de vennootschap; de enige door de afnemer af te dwingen verplichtingen van de vennootschap betreffen productgarantie en -installatie. De kosten in verband met installatie, die nagenoeg verwaarloosbaar zijn alsmede de garantiekosten (zie hierna, onder kostprijs van de omzet) worden verwerkt bij verantwoording van de desbetreffende verkoopresultaten, d.w.z. bij verscheping. Verkoopresultaten met betrekking tot service en diensten worden verantwoord bij levering. Opbrengsten uit vooruitbetaalde servicecontracten worden verantwoord gedurende de looptijd van het contract. Vooruitbetalingen van afnemers worden tot op het moment van verzending gepassiveerd. Exploitatiekosten alsmede andere baten en lasten worden overeenkomstig verantwoord in de winst-en-verliesrekening.

Kostprijs van de omzet — De kostprijs van de omzet omvat de directe kosten, waaronder materiaal-, arbeids-, garantie- en afschrijvingskosten. Kosten toe te rekenen aan demonstratiemodellen en voor verkoop geschikte, in ontwikkeling zijnde experimentele modellen worden afgeschreven over een periode van drie tot vijf jaar. De resterende boekwaarde bij verkoop wordt ten laste gebracht van de kostprijs van de omzet. Aflossing van Technische Ontwikkelingskredieten wordt eveneens ten laste van de kostprijs van de omzet gebracht (zie hieronder, Vergoedingen voor onderzoeks- en ontwikkelingskosten). Voor iedere verscheepte waferstepper wordt een vast bedrag aan garantie- en installatiekosten verantwoord. Dit bedrag wordt bepaald op basis van de werkelijke historische en geschatte toekomstige kosten in verband met deze verkopen. Voorts wordt rekening gehouden met incidentele kosten die niet onder de garantievoorziening vallen. Garantiekosten worden ten laste van de garantievoorziening gebracht. Kosten in verband met servicecontracten worden toegerekend aan de periode waarop deze betrekking hebben.

Pensioenlasten — Pensioenverplichtingen zijn ondergebracht bij een pensioenfonds en andere verzekeraars. Berekening van pensioenlasten is gebaseerd op de Statement of Financial Accounting Standards No. 87 – Employer’s Accounting for Pensions.

Kosten van onderzoek en ontwikkeling — Kosten in verband met onderzoek en ontwikkeling worden als zodanig verantwoord en worden ten laste van het bedrijfsresultaat gebracht in de periode waarop deze betrekking hebben.

Vergoedingen voor onderzoeks- en ontwikkelingskosten — Subsidies en andere vergoedingen van overheidswege ter dekking van de kosten van onderzoek en ontwikkeling van hiertoe goedgekeurde projecten worden verantwoord als onderzoeks- en ontwikkelingsvergoedingen in de periode waarin de desbetreffende onderzoeks- en ontwikkelingswerkzaamheden worden uitgevoerd. Aflossing van Technische Ontwikkelingskredieten (TOK’s), verstrekt door de Nederlandse overheid ter dekking van de kosten van bepaalde onderzoeks- en ontwikkelingsprojecten, is afhankelijk van de verkoop van de in deze projecten ontwikkelde producten. Aflossing geschiedt op basis van een percentage van de verkoopopbrengst en wordt ten laste van de kostprijs van de omzet van het desbetreffende product gebracht (zie eveneens noot 13, toelichting op de geconsolideerde jaarrekening). Indien geen producten worden verkocht, behoeven bovenstaande kredieten niet te worden afgelost. TOK’s voor de ontwikkeling van prototypen worden in mindering gebracht op de geactiveerde kostprijs. Het resterende gedeelte van de geactiveerde kostprijs van deze prototypen wordt vervolgens afgeschreven volgens de lineaire methode. Prototypen zijn niet bestemd voor verkoop of gebruik in het productieproces van de vennootschap. Is er sprake van verkoop of aanwending in het productieproces, dan dient de vennootschap de desbetreffende TOK’s af te lossen voor het bedrag van de alsdan geldende boekwaarde van het verkochte, dan wel aangewende, prototype.

Aandelenopties — De vennootschap heeft Accounting Principles Board Opinion No. 25 - Accounting for Stock Issued to Employees (APB No. 25) en bijbehorende interpretaties toegepast voor het verwerken van de aandelenopties in de jaarrekening. In 1995 is de Statement of Financial Accounting Standard No. 123 – Accounting for Stock-Based Compensation (SFAS No. 123) uitgegeven. Onder SFAS No. 123 hebben ondernemingen de keuze om de nieuwe statement toe te passen (methode gebaseerd op marktwaarde van de opties), dan wel APB No. 25 te blijven toepassen. In het laatste geval dient in de toelichting te worden aangegeven wat het effect op het resultaat na belastingen en de winst per aandeel zou zijn geweest indien SFAS No. 123 zou zijn toegepast. De vennootschap heeft ervoor gekozen APB No. 25 te blijven toepassen en het effect op het resultaat na belastingen en de winst per aandeel in de toelichting op te nemen.

Winst per aandeel — De winst per aandeel wordt berekend door de aan de desbetreffende periode toe te rekenen winst te delen door het gemiddeld gewogen aantal uitstaande gewone aandelen in die periode. Gewone aandelen die zijn uitgereikt ingevolge de geldende aandelenbeloningsregeling voor het management worden voor alle perioden als uitstaande aandelen aangemerkt.

Schattingen — Het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening volgens algemeen aanvaarde grondslagen voor financiële verslaggeving noodzaakt het management tot het maken van schattingen en veronderstellingen die de waardering van onder activa en passiva opgenomen bedragen, toelichtingen op niet uit de balans blijkende verplichtingen en vorderingen, alsmede de verantwoording van baten en lasten gedurende de verslagperiode beïnvloeden. Werkelijke resultaten kunnen afwijken van deze schattingen.

Herrubricering — Ten aanzien van bepaalde immateriële bedragen uit voorgaande jaren heeft in de jaarrekening over 1996 een herrubricering plaatsgevonden.

Geconsolideerde balans

| Per 31 december | 1995 | 1996 | 1996 |
|--|----------------|------------------|----------------|
| (Bedragen x 1.000 m.u.v. de aandeleninformatie) | NLG | NLG | US\$ |
| ACTIVA | | | |
| Liquide middelen | 68.949 | 131.540 | 76.162 |
| Effecten | 11.111 | 34.070 | 19.727 |
| Debiteuren, netto | 247.072 | 382.302 | 221.355 |
| Overige vorderingen | 20.466 | 25.666 | 14.861 |
| Voorraden, netto | 230.203 | 335.857 | 194.463 |
| Vooruitbetaalde kosten | 3.269 | 7.121 | 4.123 |
| Latente belastingvorderingen | 3.730 | 5.509 | 3.190 |
| Totaal vlottende activa | 584.800 | 922.065 | 533.881 |
| Overige activa | 627 | 16.833 | 9.746 |
| Gebouwen, installaties en verbouwingen, netto | 73.640 | 134.406 | 77.822 |
| Totaal activa | 659.067 | 1.073.304 | 621.449 |
| PASSIVA EN EIGEN VERMOGEN | | | |
| Kortlopend gedeelte langlopende schulden | 1.525 | 0 | 0 |
| Crediteuren | 89.830 | 164.742 | 95.386 |
| Overlopende passiva en overige schulden | 162.551 | 186.687 | 108.093 |
| Af te dragen belasting | 67.119 | 42.485 | 24.599 |
| Latente belastingverplichtingen | 13.926 | 26.766 | 15.498 |
| Totaal vlottende passiva | 334.951 | 420.680 | 243.576 |
| Langlopende schulden | 16.574 | 0 | 0 |
| Latente belastingverplichtingen | 3.932 | 8.386 | 4.856 |
| Totaal passiva | 355.457 | 429.066 | 248.432 |
| Niet uit de balans blijvende verplichtingen | | | |
| Gewone aandelen. Nominale waarde NLG 0,50; maatschappelijk kapitaal 150.000.000 aandelen; uitgegeven en uitstaand per 31 december 1995: 33.000.000 aandelen; uitgegeven en uitstaand per 31 december 1996: 34.500.000 aandelen | 16.500 | 17.250 | 9.988 |
| Prioriteitsaandelen. Nominale waarde NLG 100; maatschappelijk, uitgegeven en uitstaand kapitaal per 31 december 1995 en 1996: 10 aandelen | 1 | 1 | 1 |
| Agioreserve | 163.583 | 257.674 | 149.195 |
| Algemene reserves | 138.134 | 355.848 | 206.038 |
| Uitgestelde kosten inzake optierechten | (15.000) | (7.500) | (4.343) |
| Netto ongerealiseerde winst uit beleggingen (effecten) | 148 | 19.517 | 11.300 |
| Cumulatieve omrekeningsverschillen | 244 | 1.448 | 838 |
| Totaal eigen vermogen | 303.610 | 644.238 | 373.017 |
| Totaal eigen vermogen en overige passiva | 659.067 | 1.073.304 | 621.449 |

Zie toelichting op de geconsolideerde jaarrekening.

Geconsolideerde winst-en-verliesrekening

| Over de boekjaren eindigend op 31 december (Bedragen x 1.000 m.u.v. de aandeleninformatie) | 1994 NLG | 1995 NLG | 1996 NLG | 1996 US\$ |
|---|----------------|----------------|------------------|----------------|
| Netto-omzet producten | 496.545 | 862.025 | 1.250.002 | 723.757 |
| Netto-omzet diensten | 37.457 | 55.69 | 81.425 | 47.146 |
| Netto-omzet | 534.002 | 917.715 | 1.331.427 | 770.903 |
| Kostprijs omzet producten | 346.248 | 538.412 | 720.807 | 417.351 |
| Kostprijs omzet diensten | 33.314 | 43.529 | 76.062 | 44.040 |
| Kostprijs van de omzet | 379.562 | 581.941 | 796.869 | 461.391 |
| Bruto-omzetresultaat | 154.440 | 335.774 | 534.558 | 309.512 |
| Kosten van onderzoek en ontwikkeling | 49.409 | 85.275 | 125.123 | 72.447 |
| Vergoedingen voor onderzoeks- en ontwikkelingskosten | (13.195) | (15.237) | (8.256) | (4.780) |
| Verkoopkosten en algemene beheerskosten | 46.306 | 56.789 | 81.901 | 47.421 |
| Bedrijfsresultaat | 71.920 | 208.947 | 335.790 | 194.424 |
| Rentelasten | 7.453 | 943 | 388 | 225 |
| Resultaat voor belasting | 64.467 | 208.004 | 335.402 | 194.199 |
| Vennootschapsbelasting | 24.427 | 76.593 | 117.688 | 68.142 |
| Resultaat na belasting | 40.040 | 131.411 | 217.714 | 126.057 |
| Resultaat na belasting per gewoon aandeel | 1,33 | 4,06 | 6,36 | 3,68 |
| Aantal gewone aandelen in berekening winst per aandeel (x 1.000) | 30.000 | 32.375 | 34.225 | |

Zie toelichting op de geconsolideerde jaarrekening.

Geconsolideerd overzicht eigen vermogen

Saldo per 1 januari 1994

Resultaat na belasting
 Conversie achtergestelde lening Philips-groep
 Bijdrage Philips-groep
 Omrekeningsverschillen

Saldo per 31 december 1994

Resultaat na belasting
 Emissie gewone aandelen
 Optierechten aan management
 Netto ongerealiseerde winst uit beleggingen (effecten)
 Omrekeningsverschillen

Saldo per 31 december 1995

Resultaat na belasting
 Emissie gewone aandelen
 Optierechten aan management
 Netto ongerealiseerde winst uit beleggingen (effecten)
 Omrekeningsverschillen

Saldo per 31 december 1996

Zie toelichting op de geconsolideerde jaarrekening.

| Aantal gewone en prioriteits-aandelen | Geplaatst kapitaal | Agio-reserve | Algemene reserves (negatief) | Uitgestelde kosten inzake optierechten | Netto onge-realiseerde winst uit beleggingen (effecten) | Cumulatieve omrekenings-verschillen | Totaal eigen vermogen |
|---------------------------------------|--------------------|--------------|------------------------------|--|---|-------------------------------------|-----------------------|
| 30.000.010 | 15.001 | – | (33.317) | – | – | 2.957 | (15.359) |
| | | | 40.040 | | | | 40.040 |
| | | 56.000 | | | | | 56.000 |
| | | 30.000 | | (22.500) | | | 7.500 |
| | | | | | | (2.273) | (2.273) |
| 30.000.010 | 15.001 | 86.000 | 6.723 | (22.500) | – | 684 | 85.908 |
| | | | 131.411 | | | | 131.411 |
| 3.000.000 | 1.500 | 77.583 | | | | | 79.083 |
| | | | | 7.500 | | | 7.500 |
| | | | | | 148 | | 148 |
| | | | | | | (440) | (440) |
| 33.000.010 | 16.501 | 163.583 | 138.134 | (15.000) | 148 | 244 | 303.610 |
| | | | 217.714 | | | | 217.714 |
| 1.500.000 | 750 | 94.091 | | | | | 94.841 |
| | | | | 7.500 | | | 7.500 |
| | | | | | 19.369 | | 19.369 |
| | | | | | | 1.204 | 1.204 |
| 34.500.010 | 17.251 | 257.674 | 355.848 | (7.500) | 19.517 | 1.448 | 644.238 |

Geconsolideerd kasstroomoverzicht

| Over de boekjaren eindigend op 31 december | 1994 | 1995 | 1996 | 1996 |
|--|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| | NLG | NLG | NLG | US\$ |
| Kasstroom uit operationele activiteiten: | | | | |
| Resultaat na belasting | 40.040 | 131.411 | 217.714 | 126.057 |
| <i>Aanpassing resultaat na belasting en netto-kasstroom uit operationele activiteiten:</i> | | | | |
| Afschrijvingen | 9.592 | 13.331 | 20.328 | 11.770 |
| Omrekening schuld in vreemde valuta | (2.000) | (1.400) | 0 | 0 |
| Belastinglatenties | 24.427 | 4.843 | 5.080 | 2.941 |
| Optierechten aan management | 7.500 | 7.500 | 7.500 | 4.343 |
| <i>Mutaties in activa en passiva:</i> | | | | |
| Debiteuren | (34.163) | (121.141) | (135.230) | (78.299) |
| Voorraden | (37.433) | (64.757) | (105.654) | (61.174) |
| Overige vlottende activa | (7.991) | 1.384 | (602) | (349) |
| Overlopende passiva | 32.795 | 60.762 | 27.567 | 15.961 |
| Crediteuren | 57.374 | (25.125) | 74.912 | 43.374 |
| Af te dragen belasting | 0 | 67.119 | (24.634) | (14.263) |
| Netto-kasstroom uit operationele activiteiten | 90.141 | 73.927 | 86.981 | 50.361 |
| Kasstroom uit investeringsactiviteiten: | | | | |
| Opbrengsten verkoop effecten | 0 | (10.883) | 11.152 | 6.457 |
| Aanschaf effecten | | | (4.038) | (2.338) |
| Afname (toename) uitgestelde kosten | (32) | 2.574 | 0 | 0 |
| Opbrengsten uit sales-type lease-contracten | 1.633 | 2.093 | 0 | 0 |
| Investerings in materiële vaste activa | (26.653) | (45.570) | (81.094) | (46.954) |
| Netto-kasstroom uit investeringsactiviteiten | (25.052) | (51.786) | (73.980) | (42.835) |
| Kasstroom uit financieringsactiviteiten: | | | | |
| Aandelenemissie | 0 | 79.083 | 94.841 | 54.913 |
| Aflossingen leningen van leverancier | 0 | (11.704) | 0 | 0 |
| Voorschotten aan leveranciers | 0 | 0 | (33.600) | (19.455) |
| Aflossingen voorschotten aan leveranciers | 0 | 0 | 8.944 | 5.180 |
| Aflossing langlopende schuld | (4.080) | (4.167) | (18.099) | (10.479) |
| Aflossing achtergestelde leningen | 0 | (36.000) | 0 | 0 |
| Opbrengst vooruitontvangen bedragen van afnemers | 8.541 | (3.337) | (3.700) | (2.142) |
| Aflossing bancaire krediet | (45.162) | 0 | 0 | 0 |
| Netto-kasstroom uit financieringsactiviteiten | (40.701) | 23.875 | 48.386 | 28.017 |
| Invloed omrekeningskoersverschillen op liquide middelen | | | | |
| | (2.273) | (440) | 1.204 | 697 |
| Toename liquide middelen | | | | |
| | 22.115 | 45.576 | 62.591 | 36.240 |
| Saldo liquide middelen begin boekjaar | 1.258 | 23.373 | 68.949 | 39.922 |
| Saldo liquide middelen einde boekjaar | 23.373 | 68.949 | 131.540 | 76.162 |
| <i>Additionele toelichting op geconsolideerd kasstroomoverzicht:</i> | | | | |
| Kasuitgaven: | | | | |
| Interest | 13.009 | 2.643 | 271 | 157 |
| Belastingen | 0 | 4.550 | 136.911 | 79.272 |

Toelichting op de geconsolideerde jaarrekening

1. ALGEMEEN

ASM Lithography werd op 3 oktober 1994 in Nederland opgericht als een 100%-dochteronderneming van Philips Electronics N.V. (tezamen met haar geconsolideerde dochterondernemingen: de "Philips-groep"), om als houdstermaatschappij op te treden voor de wereldwijde activiteiten op het gebied van ontwikkeling, productie, marketing en verkoop van geavanceerde fotolithografische systemen voor de halfgeleiderindustrie. Deze activiteiten werden uitgevoerd onder de verantwoordelijkheid van een zelfstandig managementteam. De belangrijkste activiteiten van de vennootschap worden uitgevoerd in Nederland en de Verenigde Staten. De Nederlandse onderneming is in handen van ASM Lithography B.V. die haar activiteiten is gestart op 1 april 1984. ASM Lithography B.V. is in haar geheel door de Philips-groep overgedragen aan ASM Lithography op 21 december 1994. De activiteiten in de Verenigde Staten werden in het verleden uitgevoerd door een zelfstandige afdeling binnen de Philips-groep. Op 31 december 1994 werden deze echter door de Philips-groep ondergebracht in ASM Lithography, Inc., een 100%-dochteronderneming van ASM Lithography. Op 30 januari 1995 werd een uitbreiding van het aandelenkapitaal goedgekeurd. Dit resulteerde in een toename van het totale aantal uitstaande gewone aandelen van 100 naar 30.000.000, elk met een nominale waarde van NLG 0,50. Het effect van deze transacties is, voor alle hier weergegeven boekjaren, verwerkt in de geconsolideerde jaarrekening. In het kader van de beursintroduktie in maart 1995 steeg het totale aantal uitstaande gewone aandelen naar 33.000.000. Overgedragen en toegevoegde ondernemingen zijn voor alle weergegeven boekjaren opgenomen in de jaarrekening tegen historische kostprijs, vergelijkbaar met een pooling-of-interest. Per 31 december 1995 en 1996 bedroeg het belang van Philips in het aandelenkapitaal van de vennootschap respectievelijk 56,7% en 35,4%. Bovendien bekleeden drie van de zes commissarissen van de vennootschap een functie binnen de Philips-groep.

2. EFFECTEN

Een overzicht van onder SFAS 115 als verhandelbaar geclassificeerde effecten per 31 december 1995 en 1996 is hieronder opgenomen.

| | Kosten | Bruto onge- realiseerde winst uit beleggingen | Bruto onge- realiseerd verlies uit beleggingen | Marktwaarde |
|---|--------|--|---|-------------|
| Per 31 december 1995: | | | | |
| Verhandelbare schuldbrieven (vervaldatum tussen augustus 1999 en februari 2000) | 10.883 | 228 | – | 11.111 |
| Per 31 december 1996: | | | | |
| Effecten | 4.038 | 30.032 | – | 34.070 |

De verschillen tussen verkrijgingsprijs en marktwaarde, NLG 228 en NLG 30.032 (verminderd met latente belastingverplichtingen van respectievelijk NLG 80 en NLG 10.515), zijn apart verwerkt in het eigen vermogen onder het balanshoofd "Netto ongerealiseerde winst uit beleggingen (effecten)" per 31 december 1995, respectievelijk 1996.

3. DEBITEUREN EN OVERIGE VORDERINGEN

De post debiteuren is als volgt samengesteld:

| 31 december | 1995 | 1996 |
|--------------------------------------|----------------|----------------|
| Debiteuren | 218.122 | 340.830 |
| Debiteuren - Philips-groep | 29.191 | 41.713 |
| Voorziening voor dubieuze debiteuren | (241) | (241) |
| Totaal debiteuren, netto | 247.072 | 382.302 |

In 1995 en 1996 hebben geen mutaties plaatsgevonden ten aanzien van de voorziening voor dubieuze debiteuren.

Overige vorderingen bestaan uit:

| 31 december | 1995 | 1996 |
|-----------------------------------|---------------|---------------|
| Te ontvangen BTW | 10.594 | 12.785 |
| Voorschot leverancier | – | 10.869 |
| Te ontvangen subsidies | 6.878 | 515 |
| Diversen | 2.994 | 1.497 |
| Totaal overige vorderingen | 20.466 | 25.666 |

De vennootschap heeft in 1996 een voorschot van NLG 33.600 verstrekt aan een leverancier, Carl Zeiss Stiftung (Zeiss), voor uitbreiding van de lenzenproductie-faciliteiten. Terugbetaling van dit voorschot geschiedt op basis van het aantal afgenomen lenzen in 1996, 1997 en 1998. Het naar verwachting in 1997 door Zeiss terug te betalen bedrag is opgenomen onder 'Overige vor-

deringen'. Het resterende bedrag ad NLG 13.787 is opgenomen onder 'Overige activa' per 31 december 1996.

4. VOORRADEN

De post voorraden is als volgt samengesteld:

| 31 december | 1995 | 1996 |
|--------------------------------|----------------|----------------|
| Grondstoffen | 90.729 | 142.499 |
| Onderhanden werk | 128.696 | 143.142 |
| Gereed product | 40.682 | 92.371 |
| Voorziening voor incurantheid | (29.904) | (42.155) |
| Totaal voorraden, netto | 230.203 | 335.857 |

Mutaties in de voorziening voor incurantheid waren als volgt:

| 31 december | 1995 | 1996 |
|---|---------------|---------------|
| Saldo begin boekjaar | 21.796 | 29.904 |
| Dotatie voorziening incurante voorraden | 12.472 | 21.445 |
| Afschrijving voorraden | (4.364) | (9.194) |
| Saldo einde boekjaar | 29.904 | 42.155 |

5. GEBOUWEN, INSTALLATIES EN VERBOUWINGEN

Deze post is als volgt te specificeren:

| 31 december | 1995 | 1996 |
|---|---------------|----------------|
| Machines en installaties | 63.536 | 121.250 |
| Verbouwingen | 37.401 | 46.541 |
| Kantoorinrichting | 34.701 | 48.469 |
| Cumulatieve afschrijvingen | (61.998) | (81.854) |
| Totaal gebouwen, installaties en verbouwingen, netto | 73.640 | 134.406 |

6. LANGLOPENDE SCHULDEN

De langlopende schulden bestaan uit:

| 31 december | 1995 | 1996 |
|--|---------------|----------|
| Langlopende schulden | | |
| Lening Comdisco, Inc., rente 7,44% | 16.000 | 0 |
| Leningen met rente tussen de 9,50% en 11,97% | 2.099 | 0 |
| | 18.099 | 0 |
| Af: kortlopend gedeelte langlopende schulden | 1.525 | 0 |
| Totaal langlopende schulden | 16.574 | 0 |

In maart 1996 heeft de vennootschap alle uitstaande leningen afgelost uit een gedeelte van de opbrengsten van de uitgifte van gewone aandelen.

In december 1995 is door de vennootschap een tweetal kredietfaciliteiten verkregen bij de Commerzbank (Nederland) N.V. en de ABN Amro Bank N.V., ten bedrage van NLG 100.000 per faciliteit (NLG 200.000 in totaal). Met betrekking tot geleende bedragen hebben kredietverstrekkers bepaalde contractuele rechten ter verkrijging van zakelijke zekerheid. Deze rechten omvatten vestiging van pandrecht op de handelsvorderingen van de vennootschap. Overige voorwaarden voor de kredietfaciliteiten bepalen dat de vennootschap een verhouding garanti kapitaal/totaal activa van tenminste 40% handhaaft alsmede een minimum garanti kapitaal heeft per 1 januari 1997 en 1998 van NLG 225.000, respectievelijk NLG 250.000. Aan deze voorwaarden werd per 31 december 1996 door de vennootschap voldaan. Garanti kapitaal wordt omschreven als het totaal van geconsolideerd eigen vermogen, achtergestelde leningen en de voorziening voor latente belasting verminderd met het totaal van vorderingen op dochtermaatschappijen en directieleden en immateriële vaste activa. Van de bovengenoemde kredietfaciliteiten werd in 1996 geen gebruik gemaakt.

7. OVERLOPENDE PASSIVA EN OVERIGE SCHULDEN

De post 'Overlopende passiva en overige schulden' is als volgt samengesteld:

| 31 december | 1995 | 1996 |
|---|----------------|----------------|
| Terugbetaling TOK's (zie noot 13) | 36.307 | 40.106 |
| Te betalen grondstoffen en kosten (facturen nog niet ontvangen) | 46.138 | 36.006 |
| Garantie- en installatiekosten | 25.299 | 32.416 |
| Vooruitontvangen bedragen van afnemers | 21.514 | 25.214 |
| Ongerealiseerde inkomsten servicecontracten | 10.650 | 16.453 |
| Te betalen provisie | 7.641 | 10.368 |
| Lonen en salarissen | 10.458 | 13.936 |
| Belasting en sociale verzekeringspremies | 4.008 | 5.326 |
| Diversen | 536 | 6.862 |
| Totaal overlopende passiva en overige schulden | 162.551 | 186.687 |

8. VOORZIENINGSREGELINGEN PERSONEEL

Pensioenregelingen — De vennootschap draagt bij aan pensioenregelingen van bedrijfspensioenfondsen voor haar werknemers in Nederland alsmede aan een pensioenregeling voor haar werknemers in de Verenigde Staten op basis van overeengekomen bijdragen (beschikbaar premiestelsel). De bijdrage aan de Nederlandse regeling wordt vastgesteld als een percentage van het totaal van de salarisuitkeringen op jaarbasis, waarbij een maximumsalaris per werknemer geldt. De bijdragen aan de Amerikaanse pensioenregeling variëren tussen de 4 en 5% van de beloning van de deelnemende werknemers. Mits aan bepaalde criteria ten aanzien van de financiële resultaten wordt voldaan, kan door de vennootschap een extra, door haarzelf te bepalen bijdrage worden geleverd aan de Amerikaanse pensioenregeling. In de jaren 1994, 1995 en 1996 is niet extra bijgedragen door de vennootschap. De kosten die verband houden met deze regelingen bedroegen respectievelijk NLG 1.762, NLG 2.907 en NLG 3.604 in de jaren 1994, 1995 en 1996.

De vennootschap draagt tevens bij aan een pensioenregeling, gebaseerd op een eindloonregeling, voor Nederlandse werknemers met een salaris hoger dan een bepaald basisbedrag. In 1996 heeft de vennootschap deze pensioenregeling gewijzigd. De werknemers hebben thans de optie deel te nemen aan de bestaande pensioenregeling op basis van pensioentoezeggingen gebaseerd op eindloon of aan een nieuwe regeling op basis van bijdragen (beschikbare premie). Een aanzienlijk aantal werknemers besloot over te schakelen op de nieuwe regeling, hetgeen leidde tot een gedeeltelijke afrekening binnen de eerstgenoemde regeling. Voor de werknemers die zijn overgeschakeld is de contante waarde van hun toekomstige pensioenaanspraken vastgesteld onder de oude regeling en vervolgens overgeheveld naar de nieuwe regeling. De invloed van bovenstaande wijzigingen is niet van materiële invloed geweest op de geconsolideerde jaarrekening van de vennootschap. De bijdragen van de vennootschap aan de regeling op basis van beschikbare premie zijn vastgesteld op 10,2% van de beloning van de aan de regeling deelnemende werknemers. In 1996 was het totaal van de werkgeversbijdragen aan deze pensioenregeling NLG 462.

Winstdelingsregeling — In de loop van 1995 heeft de vennootschap een winstdelingsregeling ingevoerd voor alle werknemers. Uit hoofde van deze regeling ontvangen alle werknemers jaarlijks een winstuitkering, gebaseerd op een percentage van het resultaat na belasting ten opzichte van de omzet, variërend van 0 tot 6% van het jaarsalaris. De bedragen opgenomen in de jaarrekeningen over 1995 en 1996, respectievelijk NLG 3.467 en NLG 4.311, vertegenwoordigen het maximum van 6%; deze bedragen zijn ten laste van de geconsolideerde winst-en-verliesrekening gebracht. Werknemers die kunnen deelnemen aan het aandelenoptieplan hebben de keuze tussen een winstuitkering in contanten of verkrijging van opties volgens het aandelenoptieplan (zie aandelenoptieplan).

Aandelenbeloningsregeling — Door de Philips-groep en de vennootschap is een aandelenbeloningsregeling ingevoerd op basis waarvan aan directieleden en hoger kaderpersoneel kosteloos in totaal circa 1.650.000 gewone aandelen kunnen worden uitgereikt, ongeveer 5% van het totale aantal uitstaande gewone aandelen (met inbegrip van onder de regeling vallende aandelen). De onder de regeling vallende aandelen zijn door de Philips-groep kosteloos overgedragen aan de Stichting Administratiekantoor Management Aandelen ASML Holding, een stichting met een zelfgekozen bestuur dat is samengesteld uit leden van de directie en Raad van Commissa-

rissen van ASM Lithography. Volgens deze regeling verwerven de deelnemers per 1 januari 1998 het recht om een bepaald aantal aandelen te ontvangen van bovengenoemde stichting. In het algemeen geldt dat werknemers van wie het dienstverband voor 1 januari 1998 wordt beëindigd niet in aanmerking zullen komen voor uitreiking van bovenbedoelde aandelen. De stichting blijft eigenaar van deze aandelen, die evenmin aan andere deelnemers of aan de vennootschap zullen worden toegekend of uitgereikt. Uit hoofde van deze regeling heeft de vennootschap in 1994 een toename van NLG 30.000 in haar agioreserve verantwoord, met daartegenover, als onderdeel van het eigen vermogen, een bedrag van NLG 22.500 onder 'Uitgestelde kosten inzake optierechten' en is een fiscaal niet-afrekbaar bedrag van NLG 7.500 inzake optierechten management ten laste van het resultaat gebracht onder 'Verkoopkosten en algemene beheerskosten'. Voorts is door de vennootschap in 1995 en 1996 een fiscaal niet-afrekbaar bedrag van NLG 7.500 ten laste van het resultaat gebracht met een overeenkomstige afname van de post 'Uitgestelde kosten inzake optierechten'. In 1997 zal eenzelfde bedrag op dezelfde wijze als hiervoor omschreven, worden verantwoord. De hiervoor omschreven lasten hebben geen uitgaande kasstroom tot gevolg en hebben geen invloed op het totale eigen vermogen. Na 1997 zullen in het kader van deze regeling door de vennootschap geen verdere kosten worden gemaakt.

Aandelenoptieplan — De vennootschap heeft een optieplan voor gewone aandelen ingevoerd dat voorziet in uitreiking van opties op 200.000 gewone aandelen. De looptijd van de opties is van 8 februari 1996 tot 8 februari 2001. Dit plan laat de werknemers die in aanmerking komen voor deelname de keuze tussen opties op gewone aandelen in plaats van een winstuitkering. De op basis van dit plan uitgereikte opties zijn niet uitoefenbaar gedurende een periode van twee jaar en hebben vaste uitoefenprijzen, overeenkomstig de slotkoersen van de gewone aandelen in de vennootschap op de Amsterdamse Effectenbeurs op de dag van uitreiking. De directie en de Raad van Commissarissen van de vennootschap zijn voornemens van 1997 tot aan het jaar 2000 jaarlijks vergelijkbare aandelenoptieplannen in te voeren. Het hieronder opgenomen overzicht toont de aandelenoptietransacties die hebben plaatsgevonden.

| | Aantal aandelen | Gemiddelde uitoefenprijs |
|---|--------------------|-----------------------------|
| Uitstaande opties per 1 januari 1996 | 0 | |
| Uitgegeven | 168.545 | 74.40 |
| Uitgeoefend | 0 | |
| Geannuleerd | 0 | |
| Uitstaande opties per 31 december 1996 | 168.545 | 74.40 |
| Uitvoerbaar per 31 december 1996 | 0 | |

Voor financiële verslaggevingsdoeleinden hanteert de vennootschap ten aanzien van bovengenoemde regelingen de Accounting Principles Board Opinion No. 25 – Accounting for Stock Issued to Employees. Dienovereenkomstig zijn voor dergelijke regelingen geen bedragen ten laste van het resultaat gebracht. Indien vaststelling van dergelijke bedragen zou hebben plaatsgevonden op basis van de marktwaarde per datum toekenning, overeenkomstig de in het Statement of Financial Accounting Standard No. 123 – Accounting for Stock-Based Compensation

voorgeschreven methode, zou dit hebben geresulteerd in een daling in resultaat na belasting en winst per aandeel van circa NLG 1.528, respectievelijk NLG 0,05. De marktwaarde van de in 1996 toegekende opties wordt geschat op NLG 3.831 per datum toekenning. Voor deze schatting is gebruik gemaakt van het Black-Scholes-model voor vaststelling van de marktwaarde van de optie. Bij dit model wordt uitgegaan van de volgende veronderstellingen: geen dividendrendement, verwachte volatiliteit van 30,0%, risicovrije rentevoet van 6,0%, geen verwachte niet-uitgeoefende opties en een geschatte looptijd van 3,5 jaar.

De gemiddelde resterende contractuele looptijd van de in 1996 uitgereikte opties was 4,24 jaar per 31 december 1996.

9. RELATIES MET VERBONDEN PARTIJEN

(zie ook noot 1, 8, 11, 14, 15 en 18)

Transacties tussen de vennootschap en de Philips-groep worden afgesloten tegen prijzen, waarbij het streven is de waarde van de desbetreffende producten en diensten in het economisch verkeer weer te geven.

Bepaalde diensten op het gebied van onderzoek en ontwikkeling zijn in het verleden steeds door verscheidene maatschappijen uit de Philips-groep aan de vennootschap tegen betaling ter beschikking gesteld. In 1994, 1995 en 1996 is in het kader van deze dienstverlening respectievelijk NLG 8.542, NLG 8.044 en NLG 17.737 ten laste van het resultaat gebracht.

Verskillende afdelingen binnen de Philips-groep hebben de vennootschap in het verleden tijdelijk of continu ondersteund met administratieve en andersoortige diensten. Dit betrof dienstverlening op fiscaal en juridisch gebied, gebruikmaking van centrale inkoopovereenkomsten van de Philips-groep, koop en verkoop van valutadekkingsinstrumenten en incidentele administratieve ondersteuning.

De vennootschap koopt met enige regelmaat grond- en hulpstoffen op basis van door de Philips-groep voor haar groepsmaatschappijen bedongen collectieve inkoopovereenkomsten en -voorwaarden. Hiervoor is door de vennootschap in de jaren 1994, 1995 en 1996 steeds een bedrag van NLG 125 betaald, verantwoord onder 'Verkoopkosten en algemene beheerskosten'. De exacte omvang van het aldus door de vennootschap behaalde voordeel is niet te berekenen; de directie is echter van mening dat dit voordeel de betaalde bedragen overtreft. De directie is overigens ook van mening dat de voordelen van de overeenkomsten tussen de vennootschap en de Philips-groep, ten opzichte van vergelijkbare overeenkomsten die de vennootschap had kunnen aangaan indien zij zelfstandig had geopereerd, niet van materieel belang zijn voor het resultaat van de vennootschap.

In het kader van de beursintroduktie in maart 1995 zijn door de vennootschap verschillende overeenkomsten aangegaan met de Philips-groep teneinde continuering van de bestaande samenwerking nader te definiëren. In deze overeenkomsten worden de verantwoordelijkheden van beide partijen vastgelegd ten aanzien van bepaalde zaken die verband houden met de acti-

viteiten van de vennootschap in het verleden en met de formatie van ASM Lithography als houdstermaatschappij van de verschillende ondernemingen van de vennootschap. Voorts worden hierin, met het oog op de toekomst, de rechten en plichten van de vennootschap, de Philips-groep en hun respectievelijke dochterondernemingen vastgelegd ten aanzien van de voortdurende toegankelijkheid tot de onderzoeks- en ontwikkelingsbronnen van de Philips-groep en de betaling daarvoor alsmede ten aanzien van het recht van beide partijen met betrekking tot bepaalde intellectuele eigendomsrechten. Ook wordt hierin het kader geschetst waarbinnen de Philips-groep, zoals in het verleden, administratieve en andersoortige ondersteuning zal blijven bieden. De directie is van mening dat, indien in het verleden sprake was geweest van dergelijke overeenkomsten, dit geen materiële veranderingen teweeg zou hebben gebracht voor de historische financiële positie of resultaten van de vennootschap.

Als onderdeel van de normale bedrijfsvoering worden door de vennootschap inkoop- en verkooptransacties aangegaan met verscheidene maatschappijen uit de Philips-groep. Een overzicht van de transacties tussen de vennootschap en de Philips-groep is hieronder opgenomen:

| 31 december | 1994 | 1995 | 1996 |
|--|---------------|----------------|----------------|
| Activiteiten: | | | |
| Inkoop van goederen en diensten | 58.447 | 93.058 | 144.960 |
| Kosten van onderzoek en ontwikkeling | 8.542 | 8.044 | 17.737 |
| Totaal inkopen bij de Philips-groep | 66.989 | 101.102 | 162.697 |
| Verkopen aan de Philips-groep | 22.446 | 69.429 | 103.226 |
| | | | |
| 31 december | | 1995 | 1996 |
| Balans: | | | |
| Handelsvorderingen | | 29.191 | 41.713 |
| Crediteuren en overlopende passiva | | 11.852 | 28.936 |

10. FINANCIËLE INSTRUMENTEN

De financiële instrumenten bestaan uit liquide middelen, effecten, debiteuren en crediteuren. De boekwaarde van deze instrumenten, met uitzondering van de effecten besproken in noot 2, benadert de marktwaarde als gevolg van het kortlopende karakter van deze instrumenten.

De vennootschap dekt haar handelsvorderingen in buitenlandse valuta en valutaverplichtingen ter zake van materiële in- en verkooptransacties in door middel van valutatermijncontracten. Bovendien is de vennootschap in de tweede helft van 1995 in staat geweest materiële valutarisico's af te dekken in contracten met afnemers voor levering van wafersteppers in 1996. Op basis van deze contracten nam de afnemer een deel van het valutarisico voor zijn rekening door het verschil te vergoeden tussen de overeengekomen en werkelijke koers op een overeengekomen datum of door facturen in Nederlandse gulden te accepteren.

Door de vennootschap zijn termijncontracten afgesloten voor aankoop van NLG 185.500 tegen

een gemiddelde koers van NLG 1,6050/US\$ 1,00 per 31 december 1995. Voorts heeft de vennootschap termijncontracten afgesloten voor aankoop van NLG 63,4 miljoen tegen een gemiddelde koers van NLG 1,7373/US\$ 1,00 en DEM 59,9 miljoen tegen een gemiddelde koers van DEM 1,5739/US\$ 1,00 (circa NLG 1,7225/US\$ 1,00) per 31 december 1996. De vervaldatum van lopende contracten per 31 december 1996 liggen tussen januari 1997 en mei 1997.

Ten aanzien van vreemde valutacontracten bestonden per 31 december 1995 en 1996 geen andere verplichtingen dan de overeengekomen wisseltransacties uit hoofde van de termijncontracten.

De aan de hand van modellen op basis van de DCF-methode (Discounted Cash Flow) geschatte marktwaarde van de valutatermijncontracten was circa NLG 1.035 (winst) en NLG 160 (winst) per 31 december 1995, respectievelijk 1996. Per balansdatum worden dergelijke winsten uitgesteld; eventuele winsten of verliezen worden verantwoord op de datum waarop het contract wordt verrekend.

De vennootschap streeft bij het aangaan van valutatermijncontracten en -opties naar minimalisering van het kredietrisico door slechts met in haar visie kredietwaardige partijen dergelijke transacties aan te gaan.

11. NIET UIT DE BALANS BLIJKENDE VERPLICHTINGEN

Door de vennootschap worden faciliteiten en bepaalde installaties geleast op basis van operationele leasecontracten. Per 31 december 1996 waren de minimale huurverplichtingen op jaarbasis:

| | |
|---------------|----------------|
| 1997 | 30.190 |
| 1998 | 27.421 |
| 1999 | 23.829 |
| 2000 | 20.672 |
| 2001 | 13.511 |
| Daarna | 60.190 |
| Totaal | 175.813 |

Huurkosten bedroegen circa NLG 13.984, NLG 17.853 en NLG 21.089 in de boekjaren eindigend op respectievelijk 31 december 1994, 1995 en 1996. Ten aanzien van bepaalde huurverplichtingen van de vennootschap is door de Philips-groep een garantie verstrekt. De vervaldatum van deze garantie komt overeen met die van de huurcontracten.

In 1996 is door de vennootschap voor test- en opleidingsdoeleinden een sale-and-lease-back transactie aangegaan, met betrekking tot vier door haarzelf ontwikkelde wafersteppers. De huurtermijn is aangevangen in oktober 1996 voor de duur van 48 maanden. De huurkosten van operationele lease back bedroegen NLG 1.459 in 1996; deze kosten zijn inbegrepen in de totale huurkosten voor 1996.

Er zijn momenteel geen rechtszaken aanhangig tegen de vennootschap wegens inbreuk op het octrooirecht of andere intellectuele eigendomsrechten. Bepaalde afnemers van de vennootschap worden echter met enige regelmaat gewezen op het feit dat met de fabricage van halfgeleiders en/of de daartoe gebruikte installaties inbreuk wordt gepleegd op bepaalde octrooien. De vennootschap is op de hoogte van het feit dat zij aansprakelijk kan worden gesteld voor betaling van schadevergoeding aan haar afnemers, indien met het gebruik door de afnemer van de door de vennootschap vervaardigde wafersteppers inbreuk wordt gepleegd op enig octrooirecht van derden. De directie is van mening dat eventuele hieruit voortvloeiende vorderingen, indien deze worden gehonoreerd, geen nadelige gevolgen van betekenis zullen hebben voor de activiteiten, de financiële positie of het resultaat van de vennootschap. Voorts is de directie niets gebleken van andere zaken die aanleiding zouden kunnen geven tot een materiële verplichting van de zijde van de vennootschap om redenen van octrooibreuk.

12. KOSTPRIJS VAN DE OMZET

Deze post is als volgt samengesteld:

| Voor het jaar | 1994 | 1995 | 1996 |
|--------------------------------------|----------------|----------------|----------------|
| Kostprijs van de omzet, direct | 358.269 | 545.634 | 756.763 |
| Terugbetalingen TOK's (zie noot 13) | 21.293 | 36.307 | 40.106 |
| Totale kostprijs van de omzet | 379.562 | 581.941 | 796.869 |

Door de vennootschap zijn overeenkomsten voor Technische Ontwikkelingskredieten (TOK's) aangegaan met het Nederlandse Ministerie van Economische Zaken. Van 1986 tot en met 1993 werden deze vergoedingen gebruikt voor onderzoek en ontwikkeling van de waferstepper PAS 2500 en de waferstepper PAS 5500. Op basis van deze overeenkomsten dienen de meeste vergoedingen met rente te worden terugbetaald, afhankelijk van de verkoop van de in het project ontwikkelde producten. De verschuldigde aflossing wordt berekend aan de hand van een percentage van de verkoopprijs van het desbetreffende product, variërend van 3 tot 6%. Deze aflossingen worden ten laste van de kostprijs van de omzet gebracht.

Verkoop van bovengenoemde producten leidde er in 1994, 1995 en 1996 toe dat NLG 21.293, NLG 36.307 en NLG 40.106 in dit verband ten laste van de kostprijs van de omzet werden gebracht. Per 31 december 1996 zijn al deze bedragen terugbetaald of gepassiveerd, zodat de vennootschap geen verdere verplichtingen meer heeft ten aanzien van terugbetaling van deze TOK's. In december 1996 is voor een nieuw ontwikkelingsproject NLG 25 miljoen TOK's toegekend. Dit bedrag zal in 1997 ter beschikking worden gesteld.

13. VERGOEDINGEN VOOR ONDERZOEKS- EN ONTWIKKELINGSKOSTEN

De vennootschap ontvangt van overheidswege een aantal subsidies en vergoedingen voor onderzoek en ontwikkeling. Deze zijn als volgt te specificeren:

| Voor het jaar | 1994 | 1995 | 1996 |
|---|---------------|---------------|--------------|
| EU technologiesubsidie (ESPRIT) | 2.811 | 280 | 739 |
| EU/Nederlandse technologiesubsidie (JESSI) | 10.309 | 14.280 | 6.285 |
| Vergoedingen Kredietverschaffing Nederlands Ministerie van Economische Zaken* | 75 | 677 | 1.232 |
| Totaal ontvangen subsidies en kredieten | 13.195 | 15.237 | 8.256 |

* In de vergoedingen door het Nederlands Ministerie van Economische Zaken zijn inbegrepen de Technische Ontwikkelingskredieten of "TOK's", en andere, niet aan aflossingsverplichtingen onderhevige overheidssubsidies voor onderzoek en ontwikkeling, alsmede andere immateriële bedragen.

Voor specifieke ontwikkelingsprojecten worden door de vennootschap EU- en Nederlandse technologiesubsidies aangevraagd in het kader van de programma's Joint European Submicron Silicon Initiative (JESSI) en European Support Program for Research & Development (ESPRIT). Aan de uit hoofde van deze programma's ontvangen bedragen zijn geen aflossingsverplichtingen verbonden.

14. BELASTING

De herkomst van het resultaat voor belastingen is als volgt:

| Voor het jaar | 1994 | 1995 | 1996 |
|-----------------------|---------------|----------------|----------------|
| Nationaal (Nederland) | 63.161 | 196.639 | 318.831 |
| Internationaal | 1.306 | 11.365 | 16.571 |
| Totaal | 64.467 | 208.004 | 335.402 |

Het in Nederland gehanteerde wettelijke vennootschapsbelastingtarief is 35%. Navolgende specificatie toont de aansluiting tussen de belastinglast op basis van het werkelijke tarief zoals opgenomen in de geconsolideerde winst-en-verliesrekening en de last gebaseerd op het Nederlandse belastingtarief.

| Voor het jaar | 1994 | 1995 | 1996 |
|---|---------------|---------------|----------------|
| Belasting op basis van het Nederlandse tarief | 22.563 | 72.801 | 117.391 |
| Niet-aftrekbare kosten optierechten management | 2.625 | 2.625 | 2.625 |
| Belasting in VS, afgedragen door Philips-groep | (457) | 0 | 0 |
| Verschillen in buitenlandse tarieven | 0 | 690 | 933 |
| Overige faciliteiten en onbelaste bedragen | (304) | 477 | (3.261) |
| Belasting volgens winst-en-verliesrekening | 24.427 | 76.593 | 117.688 |

De belasting volgens winst-en-verliesrekening is als volgt samengesteld:

| Voor het jaar | 1994 | 1995 | 1996 |
|--------------------------|---------------|---------------|----------------|
| <i>Af te dragen:</i> | | | |
| Nederland | 0 | 67.002 | 95.440 |
| Internationaal | 0 | 4.668 | 6.733 |
| <i>Latente belasting</i> | 24.427 | 4.923 | 15.515 |
| Totaal | 24.427 | 76.593 | 117.688 |

In 1995 en 1996 vond een toename plaats in latente belastingverplichtingen met respectievelijk NLG 80 en NLG 10.435 ten gevolge van netto ongerealiseerde winst uit beleggingen (effecten). Deze bedragen zijn niet opgenomen in de fiscale last van de respectievelijke jaren. Zie noot 2 voor een nadere uitleg.

In 1994 is geen belasting betaald over in de Verenigde Staten gerealiseerde winst. Deze winst is opgenomen in de aangifte met betrekking tot de Amerikaanse activiteiten van ondernemingen behorende tot de Philips-groep. Het in de Verenigde Staten gerealiseerde resultaat voor belastingen was NLG 1.306 in 1994 (zie noot 1). In de boekjaren na 31 december 1994 wordt door de vennootschap belasting betaald over de door de vennootschap in de Verenigde Staten gerealiseerde winst.

De latente belastingvorderingen (-verplichtingen) zijn:

| 31 december | 1995 | 1996 |
|---|-----------------|-----------------|
| Materiële vaste activa | 0 | (5.655) |
| Onderzoeks- en ontwikkelingskosten en -vergoedingenkredieten | (13.926) | 0 |
| Garanties | 3.730 | 5.509 |
| Debiteuren | 0 | (13.186) |
| Ongerealiseerde winst uit beleggingen (effecten) | (80) | (10.511) |
| Pensioenen | (2.112) | (2.731) |
| Overige | (1.740) | (3.069) |
| Totaal | (14.128) | (29.643) |

Het management acht het aannemelijk dat alle latente belastingvorderingen gerealiseerd zullen worden. Derhalve is er geen voorziening in verband met mogelijke niet-realisatie opgenomen.

Latente belastingvorderingen (-verplichtingen) zijn als volgt gerubriceerd in de geconsolideerde jaarrekening:

| 31 december | 1995 | 1996 |
|--|----------|----------|
| Latente belastingvorderingen - kortlopend | 3.730 | 5.509 |
| Latente belastingvorderingen - langlopend | 0 | 0 |
| Latente belastingverplichtingen - kortlopend | (13.926) | (26.766) |
| Latente belastingverplichtingen - langlopend | (3.932) | (8.386) |

15. BELANGRIJKSTE AFNEMERS EN GEOGRAFISCHE SPREIDING

De vennootschap is werkzaam in één marktsegment en haar activiteiten omvatten het ontwerp, de productie en marketing van fotolithografische systemen voor de halfgeleiderindustrie. Onderstaande tabel geeft een overzicht van verkopen in de jaren 1994, 1995 en 1996 aan bepaalde afnemers die meer dan 10% van de netto-omzet in enig jaar vertegenwoordigen.

| 31 december | 1994 | 1995 | 1996 |
|----------------|---------|--------|---------|
| <i>Afemer:</i> | | | |
| A | 114.682 | 99.730 | |
| B | | | 167.796 |

Marketing en verkoop van de producten van de vennootschap vindt in de Verenigde Staten en Europa voornamelijk plaats via de direct sales-organisatie; in Azië wordt gebruik gemaakt van zelfstandige agenten. De omzet in de Verenigde Staten wordt volledig gerealiseerd door de Amerikaanse onderneming. Verkooptransacties tussen de verschillende gebieden zijn gebaseerd op de verkoopprijzen die worden gehanteerd voor niet tot de groep behorende afnemers verminderd met de provisie die zou worden toegestaan aan buitenlandse niet tot de groep behorende agenten.

Onderstaande tabel geeft een overzicht van netto-omzet, bedrijfsresultaat en identificeerbare activa voor de activiteiten van de vennootschap in Nederland en de Verenigde Staten, de belangrijke geografische gebieden waarbinnen de vennootschap activiteiten ontplooit. Alle verkopen aan de Philips-groep in Europa bestonden uit binnenlandse transacties door de Nederlandse vestigingen van de vennootschap, met uitzondering van NLG 1.800 in 1994, NLG 10.761 in 1995 en NLG 6.925 in 1996. Deze bedragen vertegenwoordigen overigens de enige verkopen binnen Nederland gedurende deze perioden.

| | Nederland * | Verenigde Staten | Eliminaties | Geconsoli- deerd |
|---------------------------------------|------------------|---------------------|------------------|---------------------|
| <i>1994:</i> | | | | |
| Netto-omzet niet-aangesloten afnemers | 182.594 | 328.962 | 0 | 511.556 |
| Netto-omzet Philips-groep | 20.085 | 2.361 | 0 | 22.446 |
| Omzet binnen gebied | 261.705 | 0 | (261.705) | 0 |
| | 464.384 | 331.323 | (261.705) | 534.002 |
| Bedrijfsresultaat | 69.571 | 2.639 | (290) | 71.920 |
| Identificeerbare activa | 337.446 | 95.569 | (40.833) | 392.182 |
| <i>1995:</i> | | | | |
| Netto-omzet niet-aangesloten afnemers | 380.603 | 467.683 | 0 | 848.286 |
| Netto omzet Philips-groep | 56.391 | 13.038 | 0 | 69.429 |
| Omzet binnen gebied | 409.225 | 0 | (409.225) | 0 |
| | 846.219 | 480.721 | (409.225) | 917.715 |
| Bedrijfsresultaat | 199.438 | 11.269 | (1.760) | 208.947 |
| Identificeerbare activa | 609.511 | 164.200 | (114.644) | 659.067 |
| <i>1996:</i> | | | | |
| Netto-omzet niet-aangesloten afnemers | 707.866 | 520.335 | 0 | 1.228.201 |
| Netto-omzet Philips-groep | 96.054 | 7.172 | 0 | 103.226 |
| Omzet binnen gebied | 475.947 | 0 | (475.947) | 0 |
| | 1.279.867 | 527.507 | (475.947) | 1.331.427 |
| Bedrijfsresultaat | 358.730 | 17.551 | (40.491) | 335.790 |
| Identificeerbare activa | 1.237.783 | 201.833 | (366.312) | 1.073.304 |

* De bedragen vermeld bij omzet, bedrijfsresultaat en activa in Nederland betreffen de geconsolideerde cijfers van ASM Lithography Holding N.V., ASM Lithography B.V. en ASM Lithography Participations B.V.

De omzet uit export vanuit Nederland is weergegeven in onderstaande tabel. In de Verenigde Staten wordt geen omzet gegenereerd met exportactiviteiten.

| | Europa | Azië | Totaal |
|---|---------|---------|---------|
| <i>1994:</i> | | | |
| Netto-omzet export niet tot de groep behorende afnemers | 76.805 | 105.789 | 182.594 |
| Netto-omzet export Philips-groep | 1.800 | 0 | 1.800 |
| <i>1995:</i> | | | |
| Netto-omzet export niet tot de groep behorende afnemers | 96.601 | 284.002 | 380.603 |
| Netto-omzet export Philips-groep | 10.761 | 0 | 10.761 |
| <i>1996:</i> | | | |
| Netto-omzet export niet tot de groep behorende afnemers | 201.965 | 505.901 | 707.866 |
| Netto-omzet export Philips-groep | 6.925 | 0 | 6.925 |

16. AFHANKELIJKHEID VAN LEVERANCIERS

Voor de productie van de benodigde onderdelen voor vervaardiging van wafersteppers is de vennootschap afhankelijk van derden-leveranciers. De aparte onderdelen worden afgenomen van één bepaalde of een beperkt aantal leveranciers. Door deze afhankelijkheid van een beperkt aantal leveranciers ontstaan bepaalde risico's, waaronder het mogelijk ontbreken van voldoende aanvoer van bepaalde onderdelen of de invloed op de vaststelling van prijsniveaus en tijdige levering van deze onderdelen. In het bijzonder werd het aantal geproduceerde wafersteppers in het verleden beperkt door de productiecapaciteit van Zeiss. Zeiss is momenteel de enige leverancier van de vennootschap voor lenzen en andere optische componenten. Bovendien kan het bedrijf deze lenzen slechts in beperkte hoeveelheden en met gebruikmaking van de productie- en testfaciliteiten in Oberkochen, Duitsland, produceren. Naast Zeiss als de enige leverancier van de lenzen zijn ook de laserbelichtingssystemen voor DUV-steppers slechts te verkrijgen bij één enkele of een beperkt aantal leveranciers. Indien het onmogelijk blijft voldoende aanvoer van onderdelen zeker te stellen of zich een andere situatie voordoet die de vennootschap noopt andere leveranciers te benaderen, zou dit negatieve gevolgen kunnen hebben voor de toekomstige bedrijfsresultaten van de vennootschap.

17. PRIORITEITSAANDELEN

De prioriteits aandelen worden gehouden door een stichting, met een gekozen bestuur dat uitsluitend bestaat uit leden van de directie en Raad van Commissarissen van de vennootschap. Prioriteits aandelen geven geen recht op dividend, echter wel het recht op de nominale waarde van de aandelen bij liquidatie van de vennootschap. Houders van prioriteits aandelen hebben effectieve bevoegdheden ten aanzien van de besluitvorming binnen de vennootschap en de door haar ondernomen transacties. Genoemde besluitvorming en transacties omvatten, maar zijn niet beperkt tot statutenwijziging, liquidatie van de vennootschap, uitgifte van aandelen, beperking van voorkeursrechten alsmede terugkoop en intrekking van aandelen.

18. GEBEURTENISSEN NA BALANSDATUM

Op 4 februari 1997 heeft Philips 3.950.000 gewone aandelen in de vennootschap verkocht aan bepaalde financiële instellingen. Na verkoop worden nog 8.250.000 gewone aandelen door Philips gehouden. Deze aandelen vertegenwoordigen circa 23,9% van het totale aantal uitstaande gewone aandelen.

In januari 1997 heeft ASM Lithography aangekondigd voornemens te zijn een 2-1 aandelen-splitsing voor te stellen tijdens de op 3 april 1997 te houden aandeelhoudersvergadering.

[Deze pagina is met opzet blanco gelaten]

Investeerderspagina

AANDELEN

Het maatschappelijk kapitaal van ASM Lithography Holding N.V. bedraagt NLG 75.001.000 en bestaat uit 150.000.000 gewone aandelen met een nominale waarde van NLG 0,50 elk en 10 prioriteitsaandelen met een nominale waarde van NLG 100,- per aandeel. Deze worden gehouden door de Stichting Prioriteitsaandelen ASM Lithography Holding N.V. Per 31 december 1996 bedraagt het aantal uitgegeven gewone aandelen 34.500.000.

In maart 1995 vond de eerste verkoop ter beurse van aandelen plaats. 12.650.000 gewone aandelen, bestaande uit 9.650.000 aandelen in handen van Philips en 3.000.000 aandelen uitgegeven door ASML, werden op de markt geplaatst. Op 12 maart 1996 vond een tweede verkoop ter beurse van gewone aandelen plaats; 6.500.000 aandelen in handen van Philips Electronics N.V. en 1.500.000 nieuw uitgegeven aandelen van ASM Lithography Holding N.V. werden op de markt geplaatst. In januari 1997 plaatste Philips Electronics N.V. 3.950.000 aandelen op de markt waardoor zij haar belang heeft teruggebracht tot 23,9 % van het totaal aantal uitstaande aandelen. Philips heeft zich verplicht dit pakket van 8.250.000 aandelen tot tenminste 22 maart 2000 in bezit te houden. Er zijn geen andere meldingen in het kader van de (Nederlandse) Wet Melding Zeggenschap van belangen van 5 % of meer ontvangen.

ASML is voornemens bij de volgende jaarlijkse aandeelhoudersvergadering een 2-voor-1 aandelensplitsing van gewone aandelen voor te stellen.

De aandelen van ASM Lithography N.V. zijn genoteerd aan de officiële markt van de Amsterdam Exchanges (AEX) onder het symbool ASML. Tevens zijn de aandelen genoteerd aan de NASDAQ in de Verenigde Staten onder het symbool ASMLF.

AANDELENPARTICIPATIE VOOR WERKNEMERS

ASML biedt haar werknemers de mogelijkheid in het bezit van aandelen te participeren in de vorm van een aan de winst gerelateerd aandelenoptie-programma.

FINANCIËLE AGENDA

| | |
|-----------------|--|
| 3 april 1997 | Algemene Vergadering van Aandeelhouders in het Evoluon, Noord Brabantlaan 1a te Eindhoven. |
| 23 juli 1997 | Bekendmaking halfjaarresultaat 1997 |
| 22 januari 1998 | Bekendmaking jaarresultaat 1997 |

INFORMATIE

ASM Lithography Holding N.V.

Eduard Hoeberichts

Manager Investor Relations

Tel: 040-2303938

E-mail: eduard.hoeberichts@asml.nl

Sophia W.M. Loozen

Corporate Executive Secretary

040-2303305

fia.loozen@asml.nl

Het ASML-jaarverslag is in gedrukte vorm verkrijgbaar in de Nederlandse en Engelse taal en is in het Engels beschikbaar via de ASML-website (<http://www.asml.com>).

Jaarlijks wordt een 20-F formulier gedeponeerd bij de Securities and Exchange Commission in de Verenigde Staten.

ASML Wereldwijd

ASML Kantoren

Europa

ASML Nederland
De Run 1110
5503 LA Veldhoven
Nederland
Tel. 31 (40) 2303000
Fax 31 (40) 2303565

ASML Frankrijk
33 Boulevard des Alpes
38240 Meylan
Frankrijk
Tel. 33-4-76906102
Fax 33-4-76906103

USA

ASML USA
2315 West Fairmont Drive,
Tempe, Arizona 85282
U.S.A.
Tel. (602) 438-0559
Fax (602) 438-0793

ASML Albuquerque
4500 NE Anaheim Boulevard
B Suite No. 1
Albuquerque,
New Mexico 87113
Tel. (505) 856-5459
Fax (505) 822-7474

ASML Austin
Pecan Business Park
3913 Todd Lane Suite 501
Austin, Texas 78744
Tel. (512) 443-4244
Fax (512) 443-5443

ASML Boise
1081 Exchange Street
Boise, Idaho 83716
Tel. (208) 342-8757
Fax (208) 342-8813

ASML Boston
433 Main Street
Hudson, MA 01749
Tel. (508) 562-1751
Fax (508) 562-2254

ASML Colorado Springs
2808 Janitell Road
Colorado Springs,
Colorado 80906
Tel. (719) 527-0992
Fax (719) 527-0684

ASML Dallas
1517 W. North Carrier Parkway
Suite 146
Grand Prairie, Texas 75050
Tel. (972) 623-1910
Fax (972) 623-1927

ASML Fishkill
1123 Route 52 Suite 36
Fishkill, New York 12524
Tel. (914) 897-2580
Fax (914) 897-2248

ASML Minnesota
10640 Lyndale Avenue South
Bloomington, MN 55420
Tel. (612) 884-5480
Fax (612) 884-5491

ASML Portland
15 Pleasant Hill Road
Scarborough, Maine 04074
Tel. (207) 883-0711
Fax (207) 883-0709

ASML San Jose
2833 Junction Avenue
Suite 101
San Jose, California 95134
Tel. (408) 456-2675
Fax (408) 456-0338

Azië

ASML Korea
3Fl. Kwangmyoung Plaza
Yatap-Dong, 382-8
Pundang-Ku, Kyoungki-Do
Korea 463-070
Tel. 82-3427086562
Fax 82-3427086564

ASML Agenten

Hantech Co. Ltd.
3Fl. Kwangmyoung Plaza
Yatap-Dong, 382-8
Pundang-Ku, Kyoungki-Do
Korea 463-070
Tel. 82-3427086562
Fax 82-3427086564

Hermes-Epitek Taiwan
18 Creation Road 1
Science Based Industrial Park
Hsin-Chu City
Taiwan R.O.C.
Tel. 886-3-5790022
Fax 886-3-5790011

Hermes-Epitek Thailand
81/50 Chaithana Villa
Suwinthawong Road
Lamphakchi, Nongchok
Bangkok 10530
Thailand
Tel. 66-2-9884525
Fax 66-2-9884529

Hermes-Epitek Singapore
20 Jalan Afifi, #05-05
Cisco Centre
Singapore 409179
Tel. 65-8414366
Fax 65-8434119

Nissei Sangyo
24-14, Nishi-Shimbashi,
1-Chome
Minato-Ku
Tokyo, 105
Japan
Tel. 81-3-3504-7437
Fax 81-3-3504-7824

Silicon International Ltd.
Unit 303, Four Seas Building
208-212 Nathan Road
Kowloon, Hong Kong
China
Tel. 852-23140586
Fax 852-23143535

SIMCO Co. Ltd.
Simco House
14 Bhawani Kunj
Behind Sector D
Poket II Vasant Kunj
New Delhi - 110070
India
Tel. 91-11-6890211
Fax 91-11-6897965

Bedrijfsinformatie

RAAD VAN COMMISSARISSEN

Henk Bodt
Voorzitter
Lid van het Audit-comité

Douglas J. Dunn
Vice-voorzitter

Peter Grassmann
Lid

Cees Kooij
Lid
Lid van het Audit-comité

Prof. Dr. Baron Roger J. van Overstraeten
Lid
Lid van het Audit-comité

Arie Westerlaken
Lid en secretaris

RAAD VAN BESTUUR EN OVERIGE MANAGEMENTLEDEN

Willem D. Maris
President en Chief Executive Officer
Voorzitter Raad van Bestuur

Gerard S.A.J. Verdonschot
Vice-President Finance en Administration en Chief Financial Officer
Lid Raad van Bestuur

Martin v.d. Brink
Vice-President Technology

Nico I.M. Hermans
Vice-President Worldwide Customer Support

C. Douglas Marsh
Vice-President Worldwide Sales

Arie Ouwerkerk
Vice-President Manufacturing Operations and Quality

Evert Polak
Vice-President Marketing

Ton A.J.C.M. Willekens
Vice-President of Logistics

Dr. Steve Wittekoek
Chief Executive Scientist

Terminologie

| | | |
|----------------------------------|---|---|
| Diep ultra violet ("DUV") | Licht met een golflengte van rond de 248 nanometer. Licht met een dergelijke golflengte wordt gegenereerd met een excimer laser. | laag ontstaat. Deze wafer ondergaat diverse chemische bewerkingen, waarna het gehele proces herhaald wordt voor een andere patroonlaag. Het eindresultaat is een complete IC. |
| Die | Ieder deel van een wafer waarop één of meerdere patronen afgebeeld worden in een fotolithografisch proces en dat, na verdere behandeling uiteindelijk resulteert in één of meerdere afgewerkte Integrated Circuits ofwel chips. De die-grootte wordt bepaald door de diameter van de lens die in de fotolithografische apparatuur gebruikt wordt. | Fotogevoelige laag De wafer bevat een laag van fotogevoelig materiaal dat reageert met het ultraviolette licht van de stepper en waarin de patroonlaag wordt aangebracht. |
| DRAM | Dynamic Random Access Memory, een type geheugen-IC dat zijn inhoud verliest als de voedingsspanning afgezet wordt. | Resolutie Resolutie is de lijnbreedte die door de fotolithografische apparatuur op de wafer afgebeeld kan worden. De resolutie wordt bepaald door de golflengte van het gebruikte licht gedeeld door de numerieke apertuur van de lens vermenigvuldigd met een constante. |
| Excimer laser | Type laser dat gebruikt wordt om licht met een golflengte van 248 nanometer op te wekken en die gebruikt wordt in DUV-fotolithografische systemen. | Reticle Fotomasker dat een patroonlaag van één of meerdere IC's bevat en welke gebruikt wordt in "step and repeat"-wafersteppers. Een reticle is doorgaans onderdeel van een reticle-set die alle lagen van de te produceren IC bevat. |
| g-lijn | Licht met een golflengte van rond de 425 nanometer. Licht met een dergelijke golflengte wordt gegenereerd met een kwikbooglamp. | Throughput Het aantal wafers dat kan worden geproduceerd door een waferstepper in een bepaalde tijd. |
| i-lijn | Licht met een golflengte van rond de 365 nanometer. Licht met een dergelijke golflengte wordt gegenereerd met een kwikbooglamp. | Wafer Schijf, normaal gesproken van silicium, die gebruikt wordt als substraat voor de halfgeleiderfabricage. Op de wafer wordt een fotogevoelige laag aangebracht, waarin de patroonlaag wordt aangebracht. De wafers die momenteel gebruikt worden, hebben een doorsnede van 100mm tot 200mm. |
| IC | Integrated Circuit, ofwel geïntegreerd circuit, ofwel chip. | Waferstage Elektromagnetische XY-tafel die de wafer in de stepper beweegt. |
| Illuminator | Ofwel lichtbron. De lichtbron wordt gebruikt in een fotolithografisch proces om een afbeelding van een masker in een fotogevoelige laag aan te brengen. De lichtbron is een kwikbooglamp in het geval van g-lijn- en i-lijn-belichtingstechnologie en een excimer laser in het geval van DUV-belichtingstechnologie. | Waferstepper Fotolithografisch apparaat dat gebruikt wordt bij de fabricage van halfgeleiders. Een waferstepper brengt de afbeelding van een patroonlaag op het reticle over op de fotogevoelige laag die op de wafer is aangebracht. Dit gebeurt via een afbeeldingslens met een verkleiningsfactor van 5. De wafer beweegt daarna naar een nieuwe positie waarna het volgende circuit op de wafer afgebeeld wordt. Hier komt de naam "step and repeat"-projectie-aligner vandaan, ofwel stepper. De belangrijkste eigenschappen van een waferstepper zijn de kleinste lijnbreedte die afgebeeld kan worden, de nauwkeurigheid waarmee de diverse lagen op elkaar worden geplaatst en de hoeveelheid circuits die per uur belicht kunnen worden. |
| Kwikbooglamp | Lichtbron voor gebruik in g-lijn- en i-lijn-fotolithografie. | Yield Het aantal bruikbare circuits geproduceerd door een waferstepper, in het algemeen gemeten per uur. |
| Micron | Ofwel micrometer. Het één-miljoenste deel van een meter, hetgeen gelijk is aan het duizendste deel van een millimeter. | |
| Nanometer | Het één-miljardste deel van een meter, hetgeen gelijk is aan het duizendste deel van een micrometer. | |
| Fotolithografie | Het productieproces dat gebruik maakt van een lichtbron om de afbeelding van een patroonlaag op een reticle over te brengen op het substraatmateriaal, ofwel de wafer. Deze wafer heeft een fotogevoelige laag waarin, na ontwikkeling de patroon- | |