

Fique por dentro das novas opções dos produtos Residencial e Empresarial

28 de abril de 2020



Para muitos clientes, os seguros Residencial e Empresarial ainda são desconhecidos e cercados de muitas dúvidas, principalmente em relação ao seu preço, pois não conhecem as coberturas oferecidas e nem as opções que têm de pagamento pelo serviço. Por isso, é papel do corretor, apresentar as vantagens ao cliente em adquirir o produto.

Agora, na hora de vender os serviços aos segurados, você pode contar com as opções de parcelamento sem juros. A forma de pagamento pode ser feita em até dez vezes (1+9), no débito em conta, com valor mínimo para parcelamento: Residencial R\$ 30,00 e Empresarial R\$ 60,00. Já para o pagamento por meio de boleto, pode ser realizado em até 6 parcelas (1+6).

Além dessa nova facilidade de pagamento, você também pode apresentar outras vantagens para o cliente, como as assistências emergenciais disponíveis 24 horas, que englobam uma ampla gama de serviços oferecidos, de acordo com os planos escolhidos pelos clientes: Mão de Obra Hidráulica, Vidraceiro, Mudança, Limpeza, além das coberturas básicas.

E, é importante destacar também o serviço dos produtos Residencial e Empresarial, não apenas como proteção de um bem, mas como algo que prioriza o bem-estar e comodidade para toda a família com coberturas que atendam todas as necessidades.

Quer saber mais? Procure seu gerente comercial.