

Programa de Acreditación Agentes de Ventas de Seguros Generales

Contenidos Programa de acreditación de agentes de venta de seguros

1. **Origen de los Seguros:** Historia del seguro, Contexto y Conceptos
2. **Tipos de Seguros: Seguros Vida y Seguros Generales:** Elementos básicos, Clasificación de los Seguros.
3. **Funcionamiento del Mercado Asegurador:** Cómo funciona, Elementos que lo componen, entidades reguladoras.
4. **Normativa de los Seguros.**
5. **Conducta de Mercado:** Definiciones, obligaciones y Pilares de conducta de mercado.
6. **Suscripción de Seguros:** Conceptos básicos, factores de evaluación de riesgo.
7. **Seguros Auto y Adicionales:** Productos, coberturas y beneficios.
8. **Seguros Incendios y adicionales:** Productos, coberturas y beneficios.
9. **Seguros Transporte:** Productos, coberturas, cadena de logística, modalidad de aseguramiento.
10. **Seguro Responsabilidad civil:** Productos, coberturas y beneficios.
11. **Seguros Ingeniería:** Productos y coberturas.