



即时发布

GXBank和大马苏黎世达成10年期合作伙伴关系 满足未受足够关注人群的保险需求

- 计划在2024年第三季,推出首个面向国人的产品
- 节节攀升的网络犯罪率,导致国人面临更大的财务风险;提供的解决方案,旨在协助国人 尤其是脆弱族群。



(八打灵再也2024年5月6日讯) - GX Bank有限公司(GXBank)与大马苏黎世普通保险公司、大马苏黎世 人寿保险公司,建立10年期独家银行保险三方合作伙伴关系,携手为未受到保障的国人打造微型保险产品。

GXBank将借助人性化的技术、数据转化而成的洞察力挖掘客户痛点,并与大马苏黎世合作**打造简易使用、**价格实惠的创新数字保险产品。

GXBank和大马苏黎世计划在今年第三季推出首个产品,旨在保护未受到保障的人士,免受网络犯罪导致的 交易、电子诈骗发起的交易侵害。





GXBank执行长黎佩诗指出,大马苏黎世建立伙伴关系,与该银行致力为国内未受到保障的族群,提供定 制银行解决方案的承诺遥相呼应。"我们可透过这项合作,解决数字银行的安全痛点,并保障国人免受日常 生活、财务不确定性的困扰。"

"作为一家年轻的数字银行,我们很高兴能与业务遍布200个国家,并处于保险服务转型前沿的苏黎世合作 。我们希望共同普及化保险服务,让每一位国人都负担得起。"

呼应黎佩诗的说法,大马苏黎世执行长赵龙衍同样对这项合作关系,感到兴奋。"对许多人而言,购买保险 往往需要权衡,能否负担得起保费以及自身财务状况。此外,对购买保险的必要性缺乏理解,也是众人尤 其是财务陷困者,未能投保的原因。"

"与GXBank的长期合作伙伴关系,使我们能够灵活敏捷地打造相关可负担保险产品。我们期待着共同增强 国人的信心,让他们掌握自身未来财务,并支持国人守护他们生活中真正重要的事物。"

保险服务重要却未普及化

据普华永道(PwC)在2023年进行的一项调查,令人担忧的是,有84%的未投保人口年龄介于18至34岁1 ,而这恰好是人生中的黄金时期。此外,大马有58%的成年人没有任何寿险或回教保险,令人震惊²。

雪上加霜的是,大马的网络犯罪也节节攀升。自2019至2023年,网络诈骗案件数量翻了一倍3,其中2023 年首11个月,国人面临的损失高达惊人的13亿令吉4。

当今时代日渐多变,人们所需的保障,也比以往任何时候来得重要。黎佩诗和赵龙衍希望透过这一项合作 ,推出更多可负担得起的保险产品,惠及人们之余,不会对已紧绷的财务增加额外负担。

= 完结 =

- 1. PWC survey, April 2023, pg 2-3
- BNM Financial Sector Blueprint 2022-2026, pg 10
 New Straits Times, March 2024
- 4. Malay Mail, Dec 2023





关于GX Bank

GX Bank有限公司(GXBank)是大马首家数字银行,于2023年9月1日开始运营,受大马国家银行(BNM)监管,存款由马来西亚存款保险公司(PIDM)保障。GXBank的员工,接近99%是拥有金融与技术背景的马来西亚人,该银行旨在透过定制的创新方案颠覆当前的银行业,提升国人财务韧性,并支持他们的财务目标。

GXBank是GXS Bank私人有限公司的子公司,后者是Grab控股、新加坡电信(Singtel)合资的数字银行企业,同时获得包括郭氏集团(Kuok Group)在内的马来西亚投资者财团支持。

关于大马苏黎世

马来西亚苏黎世(Zurich Malaysia)是苏黎世保险集团(Zurich Insurance Group)于马来西亚经营子公司的总称:子公司包括马来西亚苏黎世普通保险公司(Zurich General Insurance Malaysia Berhad)、马来西亚苏黎世伊斯兰普通保险公司(Zurich General Takaful Malaysia Berhad)、马来西亚苏黎世人寿保险公司(Zurich Life Insurance Malaysia Berhad)和马来西亚苏黎世伊斯兰保险公司(Zurich Takaful Malaysia Berhad)。马来西亚苏黎世提供广泛的综合保险和伊斯兰保险方案;协助个人及企业经营者规避风险并保障他们珍贵的资产与事业。马来西亚苏黎世的综合分行遍布国内各个主要城市,并拥有逼及全国的代理和分销渠道以满足客户的需求。欲了解更多马来西亚苏黎世的资讯,敬请浏览网站www.zurich.com.my